



**2015**

**ÅRSREDOVISNING**

CHRISTIAN BERNER  
TECH TRADE

# INDEX

Året i korthet	1
Detta är Christian Berner Tech Trade	2
VD har ordet	4
Drivkrafter och marknad	6
Vår affär	8
Hur vi skapar värde	11
Verksamheten	14
Affärsområde Materialteknik	16
Affärsområde Process & Miljö	18
Ansvarsfullt företagande	20
Medarbetare	21
Aktien	22
Styrelse och ledning	24
Förvaltningsberättelse	28
Resultaträkning koncern	31
Balansräkning koncern	32
Förändringar i eget kapital koncern	34
Kassaflödesanalys koncern	35
Noter koncern	36
Resultaträkning moderföretag	61
Balansräkning moderföretag	62
Förändringar i eget kapital moderföretag	64
Kassaflödesanalys moderföretag	65
Noter moderföretag	66
Revisionsberättelse	71

*”All time high i Christian Berner Tech Trades första år som noterat bolag”*

Bo Söderqvist  
VD, Christian Berner Tech Trade AB

# 6

## KUNDDRIVNA TRENDER

Kunderna efterfrågar aktörer som kan erbjuda ett större produkt- och tjänsteutbud

## TILLVÄXTSTRATEGI

Tillväxten ska ske såväl organiskt som genom förvärv på den nordiska marknaden

# 9

# 13

## FOKUSOMRÅDEN

Lönsamhet, tillväxt och avkastning till aktieägare



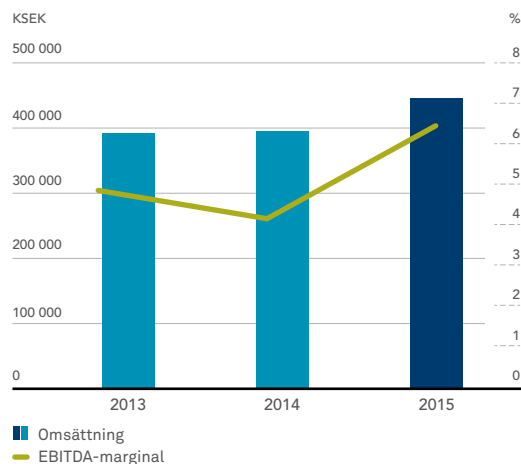
# ÅRET I KORTHET

- Totalomsättningen ökade med 13,4 procent och uppgick till 446,7 (394,0) MSEK.
- Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) uppgick till 28,6 (16,0) MSEK vilket är en ökning med 79,4 procent.
- EBITDA-marginalen var 6,4 (4,1) procent.
- Orderingången uppgick till 430,0 (411,1) MSEK.
- Resultat per aktie före och efter utspädning uppgick till 1,20 (0,92) SEK.
- Avkastning på Eget kapital för helåret blev 31,0 (25,4) procent.
- Soliditeten för tolv månadersperioden var 49,3 (47,8) procent.
- Kassaflödet ackumulerat för året slutade på 24,2 MSEK (42,1 MSEK inkluderat påverkan av nyemission på 41,3 MSEK).
- Styrelsen föreslår en utdelning om 0,50 (0,25) kronor per aktie.

NYCKELTAL KSEK	2015	2014	2013
Totalomsättning	446 741	394 037	393 617
Omsättningstillväxt	13,4%	0,1%	9,3%
EBITDA	28 656	15 972	18 738
EBITDA-marginal	6,4%	4,1%	4,8%
Rörelseresultat	24 098	11 163	14 051
Rörelsemarginal %	5,4%	2,8%	3,6%
Finansiella poster, netto	10	-11	-992
Periodens resultat	22 485	8 634	9 818
Balansomslutning	174 807	144 671	113 006
Resultat per aktie (kr)	1,20	0,92	32 727
Soliditet %	49,3%	47,8%	16,5%
Avkastning Eget kapital	31,0 %	25,4%	78,3%
Kassaflöde	24 244	42 145	2 448
Antal aktier vid periodens slut	18 759	18 759	300

Definition av nyckeltal, se sid 69.

## OMSÄTTNING OCH EBITDA-MARGINAL



# CHRISTIAN BERNER TECH TRADE I KORTHET

Att köpa tekniska komponenter, material och avancerad utrustning är en process som ofta involverar många beslut. Med mer än 115 års erfarenhet som strategisk partner och rådgivare mellan tillverkare och kunder strukturerar och effektiviserar Christian Berner Tech Trade denna beslutsprocess. Det leder till ökad effektivitet för såväl bolagets kunder som leverantörer. Genom att erbjuda tekniska lösningar som sänker kostnader och minskar miljöpåverkan skapas mervärde för kunderna.

## BOLAG MED HÖG TEKNISK KOMPETENS

Christian Berner grundades 1897 och är idag ett av Nordens ledande teknikhandelsföretag.

Christian Berner marknadsför och säljer högkvalitativa komponenter, system och tjänster med högt teknikinnehåll från ledande internationella tillverkare till industrier och offentlig sektor i hela Norden. Detta kompletteras med konsultation, analys av kundens tekniska behov, utveckling, installation och service.

Bland Christian Berners viktigaste produkter återfinns tekniska produkter inom miljöteknik såsom vibrations- och bullerdämpande material, filter- och processteknik, UV-aggregat samt industriell utrustning.

## STYRKOR OCH KONKURRENSFÖRDELAR

### HÖG TEKNISK KOMPETENS

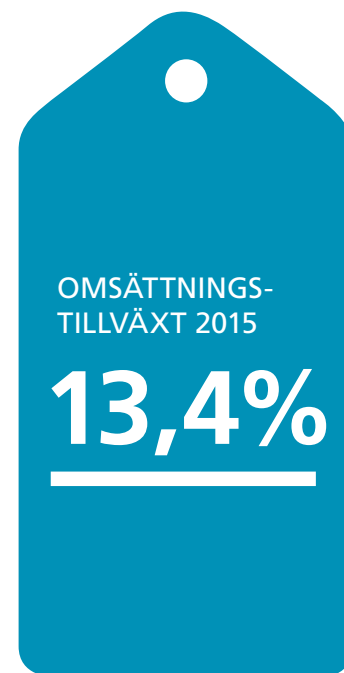
Christian Berners långa erfarenhet och medarbetarnas stora tekniska kompetens säkerställer en god kunskap och förståelse för kundens behov av lösningar.

### ATTRAKTIV SAMARBETSPARTNER

Genom stabila och långsiktiga samarbeten med ledande leverantörer kan Christian Berner erbjuda kunder högkvalitativa och tekniskt avancerade produkter.

### LÖNSAM TILLVÄXT

Christian Berner är ett lönsamt bolag i tillväxt. Bolagets högkvalitativa produkter och systemlösningar efterfrågas av marknaden vilket ger goda förutsättningar för en långsiktig utveckling.

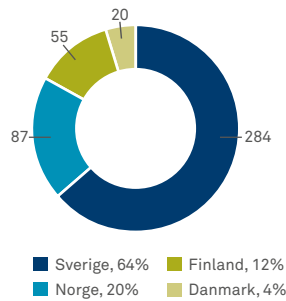


## MARKNADER

Christian Berners verksamhet bedrivs på nio försäljningskontor i Sverige, Norge, Finland och Danmark. Bolagets marknad kan delas in i produkter för repetitiva behov och produkter av investeringskaraktär och Christian Berner är verksam på båda dessa submarknader inom ett antal utvalda nischer.

Christian Berners viktigaste kundsegment utgörs av pappers- och massaindustri, verkstadsindustri, byggindustri, livsmedelsindustri samt petrokemi och raffinaderi. Av bolagets cirka 150 leverantörer har flera en ledande ställning inom sina nischer. Christian Berners beroende av enskilda kunder är litet.

OMSÄTTNING PER MARKNAD  
ÅR 2015, MSEK



## VISION

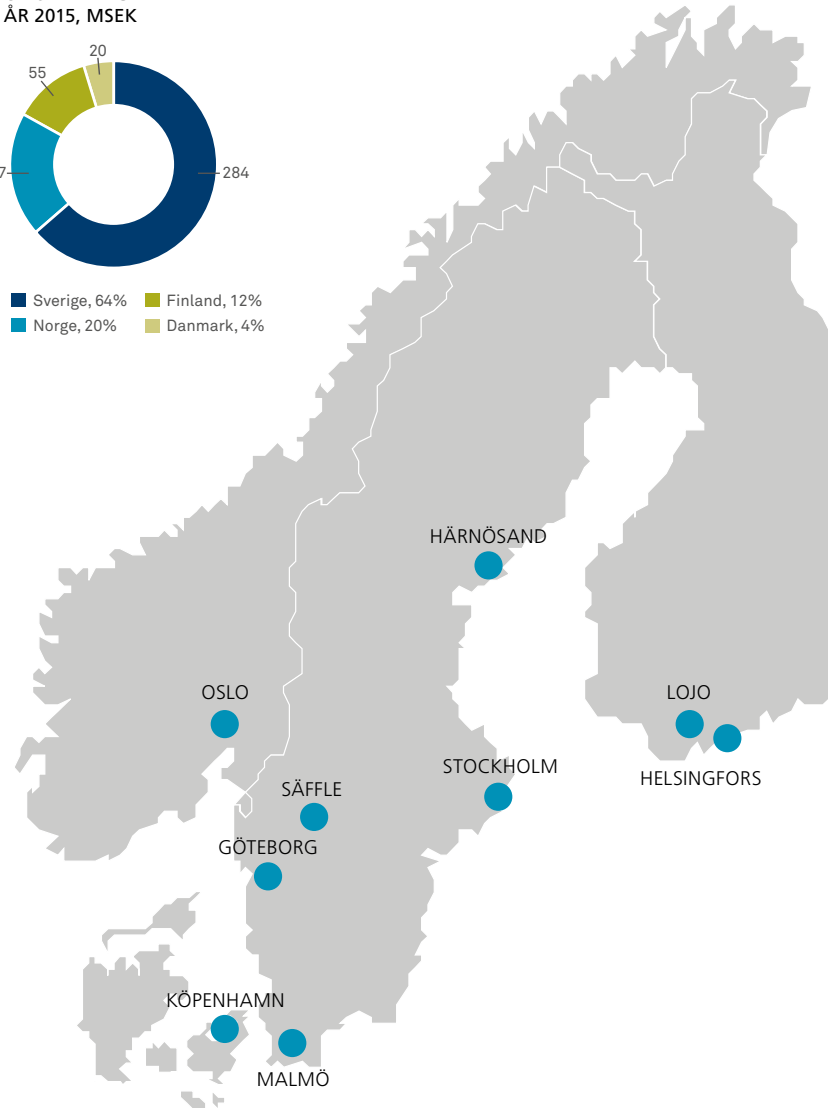
Christian Berner Tech Trade ska vara den ledande partnern för tekniska lösningar.

## AFFÄRSIDÉ

Christian Berner Tech Trade erbjuder tekniska lösningar, produkter och service till företag och offentliga verksamheter i de nordiska länderna. Bolaget gör kunderna mer konkurrenskraftiga och förenklar deras vardag, genom kvalificerad behovsanalys, rådgivning, service och utveckling. Vår främsta konkurrensfördelar är hög teknisk kompetens, servicenivå och leveranssäkerhet.

## AFFÄRSOMRÅDEN

Christian Berners verksamhet är uppdelad i de två affärsområdena Materialteknik och Process & Miljö. Materialteknik är inriktat mot försäljning av olika material, till exempel konstruktionsplaster och vibrations- och ljuddämpande elastiska material. Process & Miljö omfattar Christian Berners verksamhetsområden med inriktning mot kunder med behov av processutrustning och hela system.



# PÅ EN NY NIVÅ EFTER ETT STARKT ÅR

2015 var ett mycket bra år för Christian Berner Tech Trade. Med en omsättningstillväxt på 13 procent kan jag konstatera att vi växer snabbare än marknaden. Resultatet ökade med 79 procent till 28,6 MSEK, och EBITDA-marginalen uppgick till 6,4 procent. Detta kan jämföras med strax över fyra procent 2014 då vi satte målet att nå åtta procent per år över en konjunkturcykel. Vi har nu alltså kommit mer än halvvägs på denna resa.

## ALLA OMRÅDEN BIDRAR

Den starka utvecklingen under 2015 kan både förklaras av en bra utveckling på våra marknader och att vi gör mycket rätt i bolaget. Flera av våra områden lyfte till en ny nivå vilket är mycket glädjande.

Överlag hade de nordiska marknaderna en bra utveckling. På den svenska marknaden var det ett mycket starkt år för oss och i Danmark blev resultatet klart bättre än tidigare. Även i Norge var utvecklingen bättre med god investeringsvilja i den landbaserade industrin. Finland hade det däremot tyngre, men utvecklingen där ser något bättre ut framöver.

Båda våra affärsområden svarade upp bra mot den ökade efterfrågan på marknaderna. Affärsområde Materialteknik gjorde ett starkt år på samtliga marknader med god försäljningstillväxt och har stabiliserat sig på EBITDA-marginal runt åtta procent. Vårt andra affärsområde, Process & Miljö, redovisade ett klart bättre resultat under 2015 och har potential att utvecklas ytterligare framöver.

## ÖKAD INTERN EFFEKTIVITET

Den omorganisation som genomfördes hösten 2014 har bidragit till en högre säljeffektivitet där bidraget per säljare var högre under 2015 än tidigare.

Det finns dock kapacitet att växa ytterligare med befintlig organisation varför fortsatt tillväxt inte är beroende av nyanställningar.

Vi har under året jobbat hårt med att öka kostnadseffektiviteten i bolaget. 2015 beslutade vi att flytta vårt lager i Vanda i Finland, samt att utveckla produktområdet Speciallegeringar i Sverige. Dessa åtgärder ger kostnadsbesparingar på cirka 2,5 MSEK per år framöver. När vi nu går in i 2016 kan jag konstatera att bolaget har en bättre kostnadseffektivitet.

Vi har nu också en helt annan möjlighet att gasa och bromsa samtidigt genom att allokera om resurser till de områden där vi ser ökad tillväxt och lönsamhet. Detta möjliggörs bland annat av kompetenta medarbetare där de flesta av våra säljare är utbildade ingenjörer. En hög teknisk kunskap gör det enklare att lära sig applikationer och lösningar även inom andra områden.

## TILLVÄXT ORGANISKT OCH GENOM FÖRVÄRV

Framöver kommer vi att ha fortsatt fokus på tillväxt, såväl organiskt som genom förvärv. Vi har alla förutsättningar att under 2016 lyckas addera kvalitetsbolag till Christian Berner-koncernen. Vi jobbar hårt och fokuserat med att identifiera bolag där vi som ägare kan vara med att fortsätta att utveckla verksamheten.

# +79%

Ökning av resultatet från 2014

## ”Bästa året någonsin”

Bo Söderqvist  
VD, Christian Berner Tech Trade AB



Trots rådande osäkerhet i omvärlden ser utvecklingen på våra marknader överlag bra ut även framöver, men vi ska växa oavsett konjunktur. Genom ökad mervärdesförsäljning, där vi kompletterar våra högkvalitativa produkter med att även bistå hela vägen från rådgivning till löpande service, kan vi leverera lösningar som ökar kundernas konkurrenskraft. Ett område där vi kan bidra på detta sätt är inom systemlösningar där vi levererar hela system utifrån kundernas specifika behov.

### MER PROFESSIONELLT BOLAG

2015 var det första hela året som noterat bolag och jag kan konstatera att börsnoteringen har varit positiv för bolaget. Nästa steg i denna utveckling ska vi ta under andra halvan av 2016 genom det planerade listbytet till Nasdaq Small Cap, vilket bland annat ger möjlighet för fler att investera i Christian Berner.

För oss är det viktigt att ha en konkurrenskraftig avkastning till aktieägarna och under 2015 hade vi en utdelning i den övre

delen av vår målsättning. Detta har vi goda förutsättningar att göra även framöver tack vare den kraftigt förbättrade resultatutvecklingen under året och de goda utsikterna för 2016.

### NÄSTA STEG I UTVECKLINGEN

Jag ser med tillförsikt fram emot 2016 som har goda förutsättningar att bli ännu ett bra år för bolaget. Med ett starkt 2015 bakom oss tar vi nya tag och utvecklingen går tveklöst åt rätt håll – bolaget är nu på en nivå där det inte har varit tidigare.

Genom fortsatt fokus på kostnadseffektivitet, lönsamhet och tillväxt, tillsammans med kompetenta medarbetare samt högkvalitativa kundlösningar i form av produkter och tjänster, finns alla förutsättningar för att vi under 2016 ska ta ytterligare ett steg i bolagets utveckling. Avslutningsvis vill jag rikta ett stort tack till alla medarbetare, kunder och leverantörer för ert engagemang och goda samarbete under året.

### Bo Söderqvist

VD, Christian Berner Tech Trade

# TRENDER OCH DRIVKRAFTER FÖR TILLVÄXT

Tillväxten i Christian Berner Tech Trade är främst beroende av tillväxten i de branscher som bolagets kunder är verksamma inom. Kundsegmentens tillväxt är i sin tur beroende av olika makroekonomiska faktorer. Även om Christian Berners beroende av enskilda kunder är lågt är det viktigt för bolaget att ha god förståelse för dessa faktorer för att kunna leverera lösningar på kundernas utmaningar.

## **GLOBALA TRENDER OCH DRIVKRAFTER**

Globalt finns ett antal trender och drivkrafter på makronivå som påverkar verksamheten hos Christian Berners kunder. Genom att erbjuda lösningar som svarar upp mot olika utmaningar och möjligheter från dessa makrotrender kan Christian Berner stödja kunderna att hantera denna utveckling, vilket i sin tur bidrar till högre tillväxt och lönsamhet för bolaget.

### **Större och rikare befolkning**

Globaliseringen har bidragit till att varor och kunskap sprids till allt fler. Samtidigt växer jordens befolkning snabbt, livslängden ökar och fler människor världen över får en allt högre levnadsstandard. Detta leder till en ökad efterfrågan på olika varor och tjänster samt på den förbättrade teknologin i en allt mer digitaliserad värld.

### **Miljökraven ökar**

Den ökade konsumtionen ställer krav på hållbar tillväxt med bättre hushållning och effektivare användning av begränsade resurser. Detta tillsammans med till exempel ökade krav på miljöomställning i och med klimatförändringen samt brist på råvaror och energi

skapar ett behov av att även effektivisera processerna för tillverkningen av olika varor.

### **Ökad urbanisering**

Konsumenternas ökade miljömedvetenhet och krav på en hållbar utveckling ökar efterfrågan på lokalt producerade varor. Samtidigt söker sig allt fler människor världen över till städerna. Den ökade urbaniseringen där fler bor på en mindre yta ställer stora krav på lösningar för renare luft och en hållbar tillväxt för städer med fungerande infrastruktur.

### **Lokala lösningar på globala utmaningar**

Christian Berners verksamhet och erbjudande har goda möjligheter att bidra med lösningar på utmaningarna och möjligheterna i de globala makrotrenderna. Bolaget erbjuder ett flertal olika system och komponenter som syftar till att öka effektiviteten i produktionsprocessen som till exempel leder till lägre energiförbrukning, mindre spill i produktionen och lång livslängd.

Inom produktområdet Pappersteknik bidrar Christian Berners lösningar till minskad miljöbelastning, bland annat genom lägre energiförbrukning.



Ett annat exempel är inom Vibrationsteknik där Christian Berner skapar goda arbets- och boendemiljöer i allt mer tätbefolkade städer. När buller och vibrationer minimeras skyddas människor och känslig utrustning, samt skapar bättre och tystare miljöer.

Ytterligare ett viktigt område är UV-vattenrening där bolagets lösningar inom UV-aggregat säkerställer hälsosamt dricksvatten på ett kostnadseffektivt sätt med låg energikonsumtion och reducerad miljöpåverkan i jämförelse med alternativa metoder.

## TRENDER OCH DRIVKRAFTER I NORDEN

### Kunddrivna trender och drivkrafter

Den underliggande tillväxten på Christian Berners marknader är främst beroende av tillväxten i de branscher som bolagets kunder är verksamma inom. Christian Berners viktigaste kundsegment är pappers- och massaindustrin, verkstadsindustrin, byggindustrin, livsmedelsindustrin samt petrokemi och raffinaderi.

Kundsegmentens underliggande tillväxt är beroende av ett flertal makroekonomiska faktorer, bland annat den allmänna konjunkturen och näringslivets förväntningar på framtiden. Ökad industriproduktion samt investeringar hos teknikhandelsbranschen påverkar den repetitiva försäljningen, vilken består av slitvaror och förbrukningsmaterial, positivt. Den investeringsdrivna försäljningen påverkas av konjunkturella faktorer som BNP-tillväxt och industrins framtidstro.

Bland Christian Berners kunder finns tre tydliga trender som påverkar bolagets verksamhet positivt. För det första fokuserar många industriföretag i norra Europa allt mer på sin kärnverksamhet vilket ökar behovet av nära samarbete med leverantörer som har

hög teknisk kunskap om kundens processer och behov. För det andra strävar många kunder efter att krympa sina interna service- och underhållsavdelningar vilket ökar efterfrågan på extern service och support.

För det tredje försöker industriföretag generellt använda färre leverantörer för att sänka administrationskostnader och korta ledtider vilket leder till minskad kapitalbindning. Detta innebär att kunderna efterfrågar aktörer som kan erbjuda ett större produkt- och tjänsteutbud samt leveranser inom hela Norden.

### Stark utveckling på de nordiska marknaderna

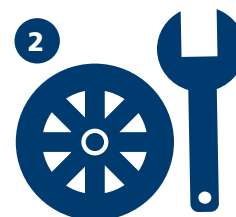
Den generellt sett positiva utvecklingen på de nordiska marknaderna under 2015 har märkts i en ökad investeringsvilja inom industrin, vilket har påverkat Christian Berners verksamhet positivt.

Christian Berners båda affärsområden har under 2015 kunnat möta den ökade efterfrågan på bolagets erbjudande. Materialteknik visade en särskilt god utveckling och lönsamhet i samtliga nordiska länder tack vare en stark efterfrågan på framförallt bygg- och infrastrukturprojekt. Den goda utvecklingen inom Process & Miljö kan till stor del förklaras av att Christian Berners erbjudande klarade av att möta den ökade investeringsviljan inom industrin i framförallt Sverige, Danmark och Norge.

## TRE TYDLIGA KUNDTRENDER:



Industriföretagen fokuserar på kärnverksamheten



Krympta service- och underhållsavdelningar



Färre leverantörer för kortare ledtider

# MÅL OCH STRATEGIER SAMT FOKUSOMRÅDEN FRAMÖVER

Christian Berner Tech Trade har formulerat tydliga mål för verksamheten samt strategier för att uppnå målen. Med utgångspunkt i strategierna kan bolagets fokusområden framöver hanteras på ett bra och effektivt sätt.

## VISION

Christian Berner Tech Trade ska vara den ledande partnern för tekniska lösningar.

## MISSION

Christian Berner Tech Trade utvecklar och hjälper sina kunder med rätt lösning.

## AFFÄRSIDÉ

Christian Berner Tech Trade erbjuder tekniska lösningar, produkter och service till företag och offentliga verksamheter i de nordiska länderna. Vi gör våra kunder mer konkurrenskraftiga och förenklar deras vardag genom kvalificerad behovsanalys, rådgivning,

service och utveckling. Våra främsta konkurrensfördelar är hög teknisk kompetens, servicenivå och leveranssäkerhet.

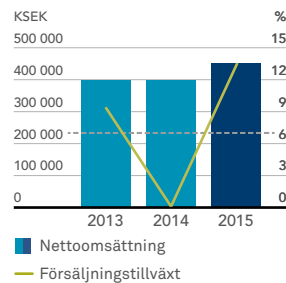
## FINANSIELLA MÅL OCH UTFALL

Christian Berner har tydligt formulerade finansiella mål för verksamheten.

## VÄRDESKAPANDE OCH MERVÄRDE

Christian Berner agerar som mellanhand och rådgivare vid försäljning av tekniska produkter och system. Basen i Christian Berners värdeskapande är de produkter bolaget erbjuder kunderna. Produkterna har hög kvalitet, högt förädlingsvärde och stort tekniskt innehåll.

## NETTOOMSÄTTNING OCH FÖRSÄLJNINGSTILLVÄXT ÅR 2013–2015



\*\*\* Mål försäljningstillväxt: 7 procent (i genomsnitt per år över en konjunkturcykel)

Målområde	Mål	Utfall 2015
Försäljningstillväxt	7 procent (i genomsnitt per år över en konjunkturcykel)	13,4 procent
EBITDA-marginal	8 procent (i genomsnitt per år över en konjunkturcykel)	6,4 procent
Soliditet	35 procent	49,3 procent
Avkastning på eget kapital	20 procent	31,0 procent
Aktieutdelning	30-50 procent av resultat efter skatt	42,0 procent

Christian Berner skapar mervärde för kunderna genom att i samband med försäljningen av produkter erbjuda konsulttjänster, förädling, systemlösningar, installation samt service. Att erbjuda kunderna detta mervärde skapar en långsiktig relation där ytterligare merförsäljning genereras.

Christian Berner arbetar aktivt med att utveckla kunderbjudandet och fokusera på mervärdesförsäljning knutet till den traditionella komponent- och systemförsäljningen. Att erbjuda mervärde utanför den traditionella handelsverksamheten leder även till ökad försäljning och förbättrade marginaler för bolaget.

### STRATEGIER FÖR ATT UPPNÅ MÅLEN

Christian Berner har satt upp tydliga mål för försäljningstillväxt och utdelning till aktieägare. Bolagets strategi för att nå målen är att arbeta efter följande huvudpunkter: ökad mervärdesförsäljning, fokus på miljöteknik, tydlig tillväxtstrategi, långsiktiga samarbeten med ledande leverantörer och starka marknadspositioner, säljorganisation med hög teknisk kompetens och decentraliserad organisation med stark lokal förankring.

### Ökad mervärdesförsäljning

Christian Berner ser en tydlig möjlighet att skapa mervärde för kunder och leverantörer genom att låta bolagets kunskapsbank vara en del av erbjudandet. Genom att erbjuda kunder bolagets kompetens genereras merförsäljning med högre marginaler och ökad ordervolymer. Detta uppnås genom att tillhandahålla produkter med ett högre teknikinnehåll samt konsulttjänster.

Under 2015 har arbetet med mervärdesförsäljning fortsatt, bland annat genom att tydliggöra Christian Berners erbjudande inom konsulting, förädling, installation, systemlösningar samt service. På så sätt kan bolaget stödja kunder hela vägen från rådgivning till löpande service.

### Fokus på miljöteknik

I dagens samhälle är miljöaspekten en central del av beslutsfattandet och allt fler investeringar är miljödrivna. Att erbjuda lösningar till kunders processer och utrustning som uppfyller allt hårdare lagstiftning och kontroller har Christian Berner därför identifierat som en strategisk framtidsnisch. Förutom de miljömässiga vinsterna skapar bolagets tekniska lösningar även ekonomiska fördelar för kunderna, bland annat genom högre effektivitet och lägre råvarukostnader.

### Tillväxtstrategi

Christian Berner har en tydlig tillväxtstrategi. Bolagets tillväxt ska ske genom att dels växa inom nya och befintliga produktområden, dels genom att bredda erbjudandet, till exempel genom utökad support, utbildning och andra eftermarknadstjänster.

Tillväxten ska ske såväl organiskt som genom förvärv på den nordiska marknaden. I takt med att Christian Berner växer får potentiella konkurrenter en allt högre inträdesbarriär samtidigt som risken minskar att leverantörer etablerar egna säljorganisationer på de marknader där bolaget verkar. Affärsutveckling och tillväxt är således strategiska verktyg för att minska rörelserisken.

### HÅLLBARA PRODUKTER



### HÅLLBAR PRODUKTION



### TYSTA MILJÖER



### RENT VATTEN



### Starka leverantörssamarbeten och marknadspositioner

Christian Berner samarbetar med leverantörer som genom egen produktutveckling tillhandahåller marknadsledande och högkvalitativa produkter med stort teknikinnehåll. För leverantörer är ett samarbete med Christian Berner det mest lönsamma sättet att sälja produkterna på de marknader där bolaget verkar. Bolagets leverantörsrelationer är stabila och långsiktiga och sträcker sig i många fall långt tillbaka i tiden.

Genom att samla marknadsledande produkter från de bästa leverantörerna blir Christian Berner en attraktiv samarbetspartner till kunder. Bolaget fokuserar på försäljning av produkter inom utvalda nischer där en ledande position kan nås. Detta resulterar i starka marknadspositioner vilket är en förutsättning för god lönsamhet.

### Säljorganisation med hög teknisk kompetens

Christian Berners produkt- och tjänsteutbud har ett högt teknikinnehåll och innefattar en hög servicenivå samt kvalificerad teknisk rådgivning. Detta kräver att bolagets säljare har djup teknisk kompetens inom sina respektive nischer och ingående kunskap om kundernas produktionsprocesser.

### Decentraliserad organisation

Christian Berners styrmodell kännetecknas av decentralisering, eftersom de bästa affärsbesluten fattas nära kunden av personer som bäst känner till kundens behov och processer. Genom att dotterbolagen har eget resultatansvar möjliggörs en hög grad av flexibilitet och främjar en stark entreprenörsanda.

### FÖRVÄRVSSTRATEGI

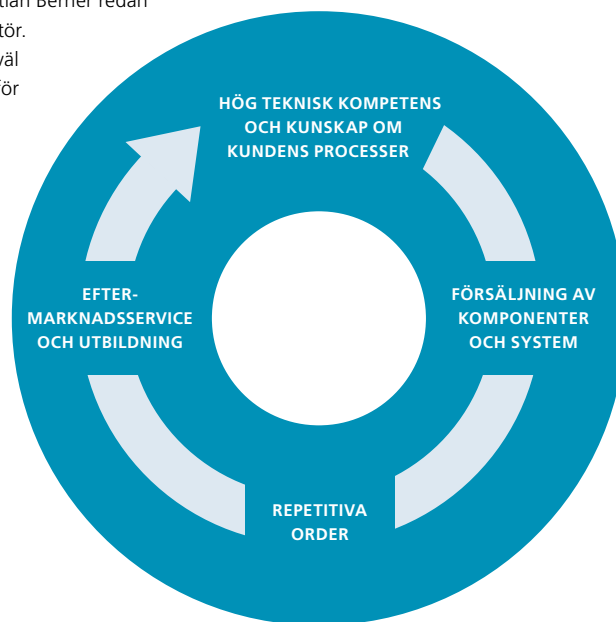
Företagsförvärv är en del av Christian Berners långsiktiga tillväxtstrategi. Förvärven ska stärka och flytta fram bolagets position inom prioriterade områden genom att tillföra nya produkter, nytt kunnande och förstärka Christian Berners existerande erbjudande till kunderna.

Under de senaste åtta åren har Christian Berner genomfört fem förvärv, och bolaget analyserar fortlöpande ett antal tänkbara förvärvskandidater. Christian Berners förvärvspolicy utgår från ett antal riktlinjer, där krav på lönsamhet är den styrande faktorn, i syfte att säkerställa kvaliteten på förvärvsobjekten.

Prioriterade förvärvsobjekt är företag där de löpande intäkterna dominerar på intäktssidan samt inom produktområden där Christian Berner redan är en ledande marknadsaktör.

Christian Berner har en väl beprövad förvärvsprocess för analys, genomförande och implementering av företagsförvärv. Syftet är att strukturera förvärvsförfarandet och säkerställa kvaliteten i de förvärv som genomförs. Bolaget har över tiden byggt upp ett omfattande nätverk av kunder, leverantörer och övriga aktörer.

### CHRISTIAN BERNERS FÖRSÄLJNINGSPROCESS



# VÄRDESKAPANDE I FLERA DIMENSIONER

Christian Berner Tech Trade skapar värde bland annat genom att förenkla och förbättra kundernas och leverantörernas verksamheter, samt genom avkastning till aktieägarna. Samtidigt bidrar bolagets verksamhet även med värdeskapande utifrån miljömässiga och sociala aspekter.

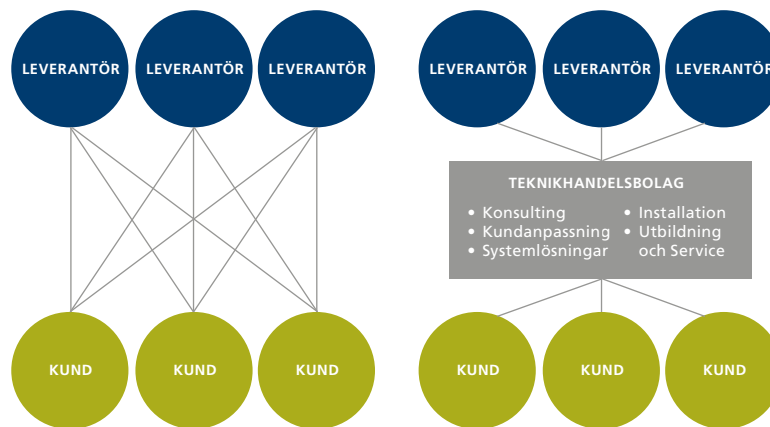
## VÄRDESKAPANDE FÖR KUNDER OCH LEVERANTÖRER

Christian Berner Tech Trade skapar som teknikhandelsföretag värde för såväl kunder som leverantörer genom att strukturera och effektivisera värdekedjan. Därigenom kan bolaget minska transaktionskostnaderna i värdekedjan.

En marknad utan teknikhandelsföretag som mellanhand, strategisk partner och rådgivare karaktäriseras av resurskrävande kontakter och höga transaktionskostnader. På marknader där teknikhandelsföretag agerar mellanhand, strategisk partner och rådgivare förenklas däremot inköps- respektive försäljningsprocesserna.

Christian Berner har genom positionen som mellanhand mellan tillverkare och slutkund möjlighet att verka och förlänga bolagets andel av värdekedjan genom att till exempel utföra viss tillverkning och montering av system och komponenter till kund. Detta, tillsammans med kundanpassning och leverans av kompletta systemlösningar där olika produkter från olika leverantörer kombineras, skapar ytterligare mervärde för kunderna.

## STRUKTURERING OCH EFFEKTIVISERING AV VÄRDEKEDJAN



Figuren visar en marknad utan strukturerande teknikhandelsbolag som mellanhand. Marknaden karaktäriseras av resurskrävande kontakter och höga transaktionskostnader.

Figuren visar en marknadsstruktur där teknikhandelsbolagen agerar mellanhand. Teknikhandelsbolagen förenklar inköps- respektive försäljningsprocesserna på marknaden samt erbjuder teknisk kunskap och service.

**Christian Berner skapar värde för kunder genom:**

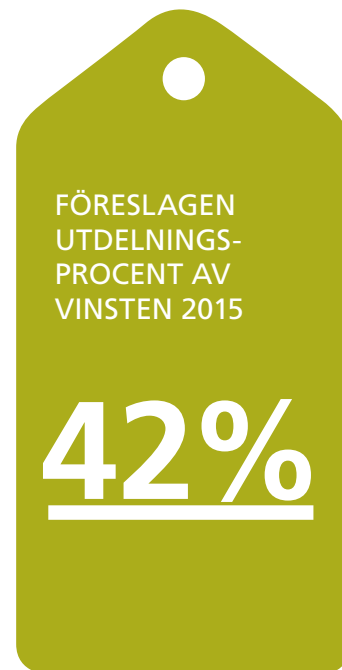
- Professionell rådgivning avseende val av komponenter och system på en alltmer komplex leverantörsmarknad
- Skräddarsydda helhetslösningar med komponenter från ett flertal olika leverantörer
- Support, utbildning och andra eftermarknads-tjänster samt tillgång till en lokal samarbets-partner
- Minskat antal leverantörskontakter och de transaktionskostnader detta innebär

**Christian Berner skapar värde för leverantörer genom:**

- Tillgång till en tekniskt kvalificerad säljorganisation med upparbetade kundrelationer och lokal marknadskännedom
- Tillgång till information om kundernas produktionsprocesser genom upparbetade kundrelationer
- Lokal marknadskännedom
- Lägre kostnad än för egen lokal organisation
- Marknadsföring

**Christian Berner skapar värde för aktieägare genom:**

Christian Berner skapar värde för aktieägarna bland annat genom den positiva utvecklingen på aktiekursen och en utdelning som ger en god direktavkastning och utdelningstillväxt. Målsättningen är att utdelningen ska vara 30–50 procent av resultatet efter skatt.





TILLVÄXT



LÖNSAMHET

AVKASTNING  
TILL AKTIEÄGARE

## FOKUSOMRÅDEN

Bland många viktiga frågor kommer Christian Berner under 2016 att rikta ett särskilt fokus på att bolaget ska växa både organiskt och genom förvärv, på fortsatt förbättrad lönsamhet, samt på avkastningen till aktieägare genom att öka bolagets vinst per aktie.

### Fokus på tillväxt

Under 2016 kommer Christian Berner fokusera på att skapa förutsättningar för dels en fortsatt god organisk tillväxt, dels att lyckas i bolagets arbete med att förvärva kvalitetsbolag som skapar värde för kunderna. Christian Berner har bland annat tack vare en stark finansiell ställning bra förutsättningar för förvärv framöver.

### Fokus på lönsamhet

Under 2015 redovisade Christian Berner ett klart förbättrat resultat än året innan. Att etablera lönsamheten på en god nivå samt höja den ytterligare är ett fortsatt prioriterat arbete för bolaget framöver.

Detta kommer bland annat att ske genom ökat kundfokus där Christian Berner, i kombination med högkvalitativa produkter, i än högre grad erbjuder mervärde till kunderna i form av konsulting, systemlösningar, installation och service samt fortsätta arbetet med att bli mer kostnads-effektiva.

### Fokus på avkastning till aktieägare

Christian Berner har satt upp ett tydligt mål för utdelning till aktieägarna. Bolagets starka resultat under 2015 och robusta finansiella ställning skapar goda förutsättningar att kunna öka avkastningen till aktieägarna. Den av styrelsen beslutade ansökan om notering på Nasdaq Stockholm, Small Cap under andra halvan av 2016 är ett led i Christian Berners arbete med att skapa förutsättningar för ytterligare tillväxt och utveckling. Listbytet skapar även förutsättningar att nå ut till nya och fler investerare.

# VERKSAMHET MED MÅNGA STYRKOR

Christian Berner Tech Trade har lång erfarenhet av teknisk handelsverksamhet på den nordiska marknaden där bolaget agerar som strategisk partner och rådgivare till kunder och leverantörer vid försäljning av komponenter, system och tjänster med högt teknikinnehåll.

## EN LEDANDE AKTÖR I NORDEN

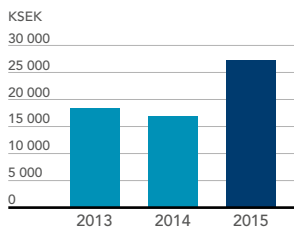
Christian Berner är en av Nordens ledande teknikhandelskoncerner. Sverige är bolagets största marknad, följt av Norge, Finland och Danmark. Verksamheten bedrivs på nio försäljningskontor över hela Norden, varav fem finns i Sverige, två i Finland samt ett vardera i Norge och Danmark.

Marknaden kan delas in i produkter för repetitiva behov och produkter av investeringskaraktär. Christian Berner är verksamma på båda dessa submarknader inom ett antal utvalda nischer där produkterna har specifika egenskaper som är viktiga för kundernas produktionsprocesser. Försäljningen av produkter för repetitiva behov karaktäriseras av mer stabila intäcksströmmar och är mindre konjunktur känsliga än försäljning av produkter av investeringskaraktär som kännetecknas av långa beslutsprocesser med stora ordervärden.

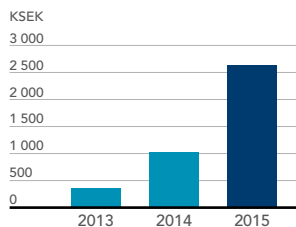
Under 2015 visade Christian Berners verksamhet i såväl Sverige som Norge och Danmark en positiv utveckling, medan Finland hade ett svagare år. I Sverige ökade förfrågningarna från bland annat byggsektorn och industrin vilket drev tillväxten under året. Även i Danmark var industrins och byggsektorns efterfrågan under 2015 starkt vilket bidrog till ökad omsättning.

I Norge gjorde den landbaserade industrin investeringar vilket gjorde att försäljningen under förra året steg kraftigt. I Finland påverkade det ekonomiska läget Christian Berners affärer, men bolaget genomförde ett antal kostnadsreducerande åtgärder och mot slutet av året syntes tecken på återhämtning.

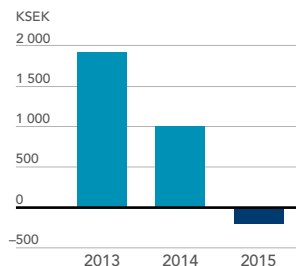
EBITDA, SVERIGE



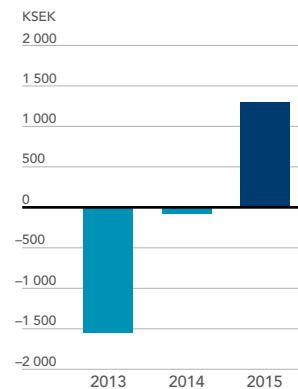
EBITDA, NORGE



EBITDA, FINLAND



EBITDA, DANMARK





Marknadsutsikterna för 2016 är fortsatt goda. Investeringsviljan inom den nordiska industrin förväntas vara fortsatt stark vilket skapar goda förutsättningar för att försäljningen för Christian Berner även fortsätter att utvecklas väl framöver.

### TVÅ AFFÄRSOMRÅDEN

Christian Berners verksamhet är organiserad i de två affärsområdena Materialteknik och Process & Miljö. Materialteknik omfattar försäljning av olika material, till exempel plaster och vibrations- och bullerdämpande material till framför allt pappers- och byggindustrin, men även till gruvindustrin och infrastrukturindustrin som järnväg, metro och spårbunden trafik. Process & Miljö är inriktat mot försäljning av främst processutrustning och hela system, huvudsakligen till pappersindustrin, reningsverk, offentlig sektor och processindustrin.

### DIVERSIFIERAD KUNDBAS

Christian Berners kunder är verksamma inom ett stort antal branscher. Bolaget fokuserar på kunder med återkommande behov verksamma i branscher med goda förutsättningar till varaktigt konkurrenskraftig produktion på Christian Berners hemmamarknader. Dessa branscher karaktäriseras ofta av hög grad av automatisering, höga distributionskostnader och stora initiala investeringar.

Christian Berners beroende av enskilda kunder är litet. Under 2015 stod bolagets största kund för cirka 1 procent av nettoomsättningen medan de tio största kunderna tillsammans svarade för cirka 10 procent. De viktigaste kundsegmenten för bolaget utgörs av papper- och massaindustri, verkstadsindustri, byggindustri, livsmedelsindustri, vattenrening samt petrokemi och raffinaderi.

### NÄRA SAMARBETEN MED LEDANDE LEVERANTÖRER

Av Christian Berners cirka 150 leverantörer har flera en ledande ställning inom sina nischer. Flertalet av bolagets leverantörer har sin hemvist i Västeuropa och USA

vilka kännetecknas av produkter med marknadens bästa kvalitet. Christian Berner lägger stor vikt vid att följa upp och utvärdera varje leverantörs förmåga att vara långsiktigt konkurrenskraftig avseende pris och kvalitet.

Christian Berner har nära samarbeten samt stabila och långsiktiga relationer med bolagets leverantörer. På så sätt säkerställs nya och fortsatta avtal på bolagets hemmamarknader. Bolagets beroende av enskilda leverantörer är relativt lågt. Under 2015 svarade den största leverantören för cirka 10 procent av Christian Berners nettoomsättning och de tio största leverantörerna tillsammans för cirka 45 procent.

### STYRKOR OCH KONKURRENSFÖRDELAR

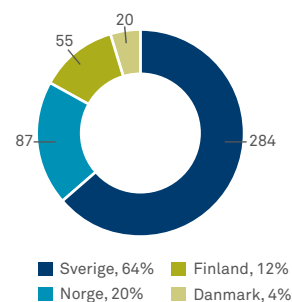
Christian Berners främsta konkurrensfördelar är hög teknisk kompetens, servicenivå och leveranssäkerhet. Bolagets tekniska kompetens, kunskap om kundens produktionsprocesser, förmåga att kundanpassa produkter och system samt produktkvalitet gör att Christian Berner kan hjälpa kunderna att hålla den totala produktionskostnaden på en låg nivå.

Den höga tekniska kompetensen och Christian Berners breda kundkontaktytor gör bolaget till en attraktiv samarbetspartner för leverantörer. Genom stabila och långsiktiga samarbeten med leverantörer med ledande positioner inom sina respektive nischer kan Christian Berner erbjuda kunderna högkvalitativa och tekniskt avancerade produkter.

Christian Berners förmåga att attrahera, underhålla och fördjupa samarbetet med ledande leverantörer är en bidragande orsak till bolagets ledande positioner inom ett flertal nischer.

Christian Berner är organiserat efter en princip om decentraliserat beslutsfattande. Genom att de affärsmässiga besluten fattas nära kunder av de personer som bäst känner till kundens behov och processer, skapas två tydliga konkurrensfördelar i form av ökad kundanpassning och flexibilitet.

OMSÄTTNING PER MARKNAD  
ÅR 2015, MSEK



# LÖSNINGAR FÖR DAGENS MODERNA SAMHÄLLE

Affärsområdet Materialteknik samlar de verksamhetsområden inom Christian Berner Tech Trade som är inriktat mot försäljning av olika material, till exempel plaster och lösningar inom vibrations- och bullerdämpning. 2015 var ett år där affärsområdets omsättning ökade med 4,2 procent och totalt uppgick till 172,1 MSEK. Även lönsamheten i affärsområdet ökade med ett rörelseresultat (EBITDA) på 14,4 MSEK.

## MARKNAD OCH KUNDER

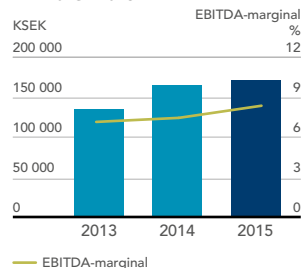
Christian Berners kunder inom Materialteknik finns framför allt inom byggindustrin, infrastruktur, pappersindustrin, energi- och basindustrierna. Kundernas efterfrågan ökar dels vid högt kapacitetsutnyttjande vilket skapar högre slitage och behov av löpande underhåll, dels av större investeringsbeslut där bolagets material är en del av investeringen. En viktig konkurrensfördel inom detta område är snabba och enkla leveranser varför Christian Berner håller stora delar av affärsområdets produkter på lager.

## ÖKAD OMSÄTTNING OCH LÖNSAMHET

Materialteknik omsatte 172,1 MSEK under 2015 vilket motsvarar en ökning på 4,2 procent jämfört med föregående år. Även lönsamheten ökade där affärsområdets rörelseresultat (EBITDA) uppgick till 14,4 MSEK vilket motsvarade en EBITDA-marginal på 8,4 procent.

Under 2015 hade produktområdet Vibrationsteknik en särskilt god utveckling i samtliga nordiska länder med en stark efterfrågan från framförallt bygg- och infrastrukturprojekt. Christian Berner är marknadsledande inom vibrationsdämpande material, och denna marknad förväntas växa ytterligare framöver i takt med den allt ökande urbaniseringen.

## OMSÄTTNING MATERIALTEKNIK ÅR 2013–2015



Försäljningsutveckling för affärsområdet Materialteknik.



## TYSTARE SPÅRVAGNAR I GÖTEBORG

När städer växer och förtätas ställs stora krav på effektiva transportlösningar med liten påverkan på omgivningen, bland annat genom att minimera buller och vibrationer.

Christian Berner installerade under 2015 spårdämpningssystem till Göteborgs stad för inkapsling av 680 meter spårvagnsräls i centrala Göteborg.

Lösningen bidrog inte bara till ett tystare Göteborg utan också till minskade underhållskostnader och halverad byggtid. För Göteborgs stad innebar det en smidig och effektiv helhetslösning med framtidens teknik.

### PRODUKTOMRÅDEN

Inom Materialteknik är Christian Berners produkter indelade i områdena Teknisk plast och Vibrations-teknik.

#### Teknisk plast

Christian Berner är en komplett nordisk plastleverantör och erbjuder allt från halvfabrikat till färdigbearbetade detaljer i såväl högkvalitativa plastmaterial som de mest förekommande konstruktionsplasterna. Bolaget har en bred kundbas där pappersindustrin, gruvindustrin samt produkter till materialhanteringssystem är de viktigaste branscherna.

#### Vibrationsteknik

I dagens moderna samhälle finns ett allt större behov av att dämpa vibrationer och buller. Christian Berner levererar vibrationsdämpande material i ett flertal olika applikationer till flera branscher, främst bygg, industri och spårbunden trafik. Förutom vibrationsdämpning bidrar bolagets produkter även till sänkta kostnader för drift och underhåll.

## SÄKRARE OCH BILLIGARE BIOGASPRODUKTION

När biogas framställs matas matavfallet framåt i processen med hjälp av skruvtransportörer. För att inte skruvarna ska slita på tråget fodrar man det med en glidyta av plast. Plastens låga friktion medför även en energibesparing.

När Jönköping Energi skulle byta foder på två skruvtransportörer i sin biogasanläggning föll valet på Christian Berner. Avgörande för valet var att Christian Berner kunde svara upp mot Jönköping Energis höga krav avseende enkel montering, lång livslängd och problemfri drift.

Christian Berners lösning bidrog till en framställningsprocess med större säkerhet och minskade underhållskostnader, vilket gjorde att Jönköping Energi under hösten beställde en ny leverans.



SLITFODER TILL BIOGAS-ANLÄGGNING.

# BRETT ERBJUDANDE TILL INDUSTRIEN

Affärsområdet Process & Miljö omfattar Christian Berner Tech Trades verksamhetsområden med inriktning mot kunder med behov av främst processutrustning och hela system. 2015 redovisade affärsområdet en kraftig tillväxt där omsättningen ökade med 20 procent till totalt 273,8 MSEK. Även lönsamheten i affärsområdet ökade och redovisade ett EBITDA-resultat på 16,6 MSEK.

## MARKNAD OCH KUNDER

Christian Berners kunder inom Process & Miljö finns huvudsakligen inom pappersindustrin, offentlig sektor och processindustrin. Försäljning sker både inom ramen för stora investeringsprojekt och repetitivt för löpande underhåll. En viktig faktor för affärsområdets lönsamhet och tillväxt är de stora investeringar som bolagets kunder fattar beslut om och genomför.

## KRAFTIG TILLVÄXT UNDER 2015

Försäljningen inom affärsområdet Process & Miljö steg kraftigt under 2015. Omsättningen var 273,8 MSEK, en ökning med 20 procent jämfört med 2014. Även lönsamheten inom Process & Miljö har stärkts där affärsområdets rörelseresultat, EBITDA, var 16,6 MSEK under året, vilket motsvarade en EBITDA-marginal på 6,1 procent.

Framgångarna inom affärsområdet Process & Miljö berodde bland annat på att bolagets erbjudande svarade upp väl mot den ökande investeringsviljan inom industrin i framför allt Sverige, Danmark och Norge.

## PRODUKTOMRÅDEN

Christian Berners produkter inom Process & Miljö är indelade i följande områden: Instrument och analys,

Desinfektionssystem, Förpackning och fyllning, Pulver och torkteknik, Vätsketeknik, Pumpar, Högtryckspumpar, Filterteknik, Ånga, Gas och Energi samt Pappers-teknik.

## Instrument och analys

Christian Berner erbjuder ett brett program inom mätinstrument, från enkel pH-mätning till kompletta helautomatiska mätsystem. Erbjudandet omfattar även installation, service, kalibrering och certifiering.

## Desinfektionssystem

För att göra dricksvatten fritt från bakterier erbjuder Christian Berner UV- och ozonanläggningar samt olika doseringssystem för desinfektionskemikalier. Bolaget tillhandahåller enskilda komponenter, färdiga systemlösningar, konsultation, installation och idrifttagning samt service.

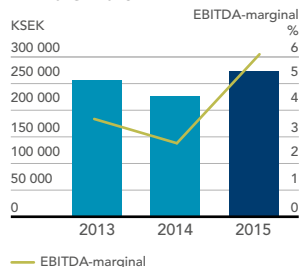
## Förpackning och fyllning

Christian Berner levererar kostnadseffektiva lösningar med marknadens bästa maskiner för förpackning, fyllning och förslutning. Erbjudandet omfattar även installation, utbildning, löpande inspektion och service.

## DESINFEKTIONSSYSTEM



## OMSÄTTNING PROCESS & MILJÖ ÅR 2013–2015



Försäljningsutveckling för affärsområdet Process & Miljö.

## MER FÖRNYBART BRÄNSLE I FINLAND

På Stora Ensos anläggning i Sunila, Finland, utvecklas biobaserade produkter med ett högre förädlingsvärde som bidrar till att kunderna kan minska sin miljöpåverkan.

Christian Berner representerade Kiln Flame Systems som levererade silon, transportsystem och brännare till masugnarna i anläggningen. Stora Ensos krav var att leverantören kunde leverera samtliga system samt kompetens för den utmaning som hanteringen innebär.

Lösningarna bidrog till ökad användning av förnybart bränsle och därmed minskade koldioxidutsläpp.



### Pulver och torkteknik

Ett pulver eller torrt bulkmaterial kan ha många skepnader och egenskaper vilket kan vara helt avgörande för funktionen. Christian Berner hjälper kunder att hitta rätt tillverkningsprocess inom detta område och erbjuder alla delar för en komplett produktionslinje.

### Vätsketeknik

Med lång erfarenhet av processer inom vätsketeknik hjälper Christian Berner kunder, utifrån deras behov och specifikationer, att hitta rätt produkt, maskin eller anläggning inom blandning, separering, våtmalning och homogenisering.

### Pumpar

Christian Berner tillhandahåller allt från komponenter till färdiga systemlösningar inom dosering, mätning, transport och desinfektionssystem. Sortimentet av pumpar är speciellt inriktat på dosering och hygieniska transportpumpar för livsmedels- och läkemedelsindustrin.

### Högtryckspumpar

Inom högtrycksteknik erbjuder Christian Berner det senaste inom industriell användning av högtrycksvatten.

Hög servicegrad, kompetens och erfarenhet kombineras med kvalitetsprodukter tillverkade av marknadsledande företag.

### Filtertechnik

Christian Berner är med marknadens bredaste sortiment från ledande tillverkare en komplett filterleverantör och kan därmed hjälpa kunder med all typ av vätskefiltrering. Fördelarna är många, bland annat reducerade avfallsmängder, lägre energiförbrukning samt små till inga vätskeförluster.

### Ånga, gas och energi

Christian Berner levererar såväl ång- och gasturbiner som turbo- och skruvkompressorer för industriella applikationer, samt venturiteknik, till exempel för att återvinna ånga, transportera gas och skapa vakuum.

### Pappersteknik

Christian Berners långa tradition av samarbete med de nordiska pappersbruken har skapat en bred kompetens inom pappersteknik i alla former, från maskininvestering till slitdelar i plast. Bolagets erbjudande leder till minskad miljöbelastning, bland annat genom lägre energiförbrukning, mindre spill och en lång livslängd.

## SKRÄDDARSYDD KVALITETSLÖSNING TILL NY FABRIK I NORGE

När Swix Sport, ett av skidbranschens starkaste varumärken, byggde en ny fabrik i norska Lillehammer ställdes stora krav på kvalitet i produktionsutrustningen.

För att ytterligare höja produktionskvaliteten i den nya fabriken levererade Christian Berner tolv processtankar med specialanpassade omrörare som hanterar de olika processtegen i produktionen av bland annat skidvalla. Christian Berner valdes i hård konkurrens med andra aktörer efter att ha presenterat den bästa och mest prisvärda tekniska lösningen.

# ETT ANSVARSFULLT FÖRETAGANDE SOM SKAPAR VÄRDE

Förutom att skapa ekonomiskt värde för Christian Berners kunder, leverantörer och aktieägare vill bolaget bidra med värdeskapande även genom miljöhänsyn och socialt ansvarstagande.



## MILJÖHÄNSYN

I Christian Berners verksamhet främjar bolaget en miljömässigt hållbar utveckling med ett miljötanke genom hela handelskedjan, från leverantör till kund. Christian Berner representerar leverantörer som delar bolagets grundsyn på miljöfrågor. God hushållning och fokus på att minska negativ miljöpåverkan inverkar på valet av de produkter som Christian Berner handlar med.

Christian Berner stödjer kunderna med miljömässigt bra lösningar genom kvalificerad behovsanalys, rådgivning, service och utveckling. Bolaget hjälper kunderna i deras val av resurseffektiva lösningar och produkter. Christian Berner erbjuder produkter och system som antingen direkt eller indirekt förbättrar miljön inom många områden, till exempel rent vatten till miljontals användare, tysta och vibrationsfria miljöer, samt nya produkter ur förnyelsebara råvaror. Inom dessa områden ligger Christian Berner långt framme genom bolagets lösningar och produkter.

Miljöarbetet internt hos Christian Berner bygger på engagemang och delaktighet hos medarbetarna. Bolaget arbetar i första hand med att minska den interna miljöpåverkan vad gäller transporter och energiförbrukning.



## SOCIALT ANSVARSTAGANDE

Christian Berner verkar med etiskt ansvar. Bolaget arbetar med ett helhetsperspektiv där god affärsetik, miljö, människan och företagets framtid står i centrum. Christian Berner följer FN:s Global Compact, ILO, OECD:s riktlinjer för multinationella företag samt de internationella konventioner som berör bolaget.

Christian Berner samarbetar med ledande leverantörer som delar bolagets grundsyn på kvalitet, utveckling och etik. Anställda på Christian Berner förväntas att arbeta och agera utifrån bolagets värderingar med ledorden affärsmannaskap, utveckling samt etik och moral.

Christian Berner utgår från en grundsyn om alla människors lika värde och om rättvisa förhållanden mellan individer och grupper. Ingen ska diskrimineras eller utsättas för kränkande särbehandling, och bolaget strävar efter mångfald vad gäller kön, etnicitet och social bakgrund. Riktlinjer och rutiner för hur medarbetare ska agera om trakasserier, kränkande särbehandling eller diskriminering skulle förekomma finns dokumenterade och kommunicerade. Christian Berners jämställdhetsarbete finns nedtecknad i bolagets jämställdhetsplan.

# BRANSCHENS TEKNISKT MEST KOMPETENTA MEDARBETARE

För Christian Berner Tech Trade är det viktigt att hela tiden vara så nära kunderna som möjligt. Det är därför som bolaget sätter stort värde på medarbetarnas stora tekniska kompetens som ger kunderna bästa möjliga stöd, samt har valt en decentraliserad organisation och beslutsfattande.

## **MEDARBETARE MED STOR TEKNISK KOMPETENS**

Medarbetarnas affärsmässiga kompetens och höga tekniska kunnande är avgörande för Christian Berners utveckling. Av bolagets 126 medarbetare är cirka 100 säljare, varav merparten har teknisk utbildning.

Den höga tekniska kompetens som Christian Berners medarbetare besitter är en konkurrensfördel för bolaget. För att bibehålla och ytterligare stärka denna fördel fäster Christian Berner stor vikt vid kontinuerlig kompetensutveckling. Detta sker bland annat genom bolagets affärsskola för alla medarbetare där fokus är på att ytterligare utveckla och stärka affärsmannaskapet. Samtliga chefer med personalansvar på Christian Berner erbjuds även ledarutbildning för att kunna utvecklas i denna roll.

Kompetensutvecklingen ska bidra till bolagets mål och strategier både på kort och lång sikt, samt att

verksamheten och dess medarbetare utvecklas för att möta framtida krav och behov. Både ledare och medarbetare har ansvar för att identifiera kompetensutveckling.

## **DECENTRALISERAD ORGANISATION**

Grundprincipen för Christian Berners organisation och beslutsfattande är decentralisering eftersom de bästa affärsmässiga besluten fattas nära kunder och leverantörer av de personer som bäst känner till kundens behov och processer. Detta leder till tydliga konkurrensfördelar i form av ökad kundanpassning och flexibilitet.

Christian Berners försäljningsorganisation består i huvudsak av säljingenjörer och till viss del av innesäljare. Varje marknad har egna försäljningsorganisationer, vilket skapar möjligheter till personlig uppföljning av resultat och prestation.

# AKTIEN

2015 var Christian Berner Tech Trades första hela år som börsnoterat bolag. Den goda kursutvecklingen för bolaget speglar utvecklingen för Christian Berners verksamhet som helhet.

## STARK UTVECKLING FÖR AKTIEN

Christian Berner Tech Trade noterades på Nasdaq Stockholm, First North i oktober 2014. Aktien har haft en positiv utveckling och under 2015 steg aktiekursen med 66,0 procent, vilket är bättre än index för First North som under samma år steg med 44,2 procent.

Christian Berner har totalt 370 aktieägare där de största utgörs av Christian Berner Invest, Ernström Kapital AB samt Lannebo Micro Cap.

Bolaget skapar värde för aktieägarna bland annat genom en god utveckling på aktien samt genom målsättningen att ge aktieägarna en utdelning som ger en god direktavkastning och utdelningstillväxt. Christian Berners mål är att utdelningen ska vara 30–50 procent av resultatet efter skatt.

## FÖRSLAG TILL UTDELNING 2015

# 0,50 KR/ AKTIE

42% av vinsten.

## KURSUTVECKLINGEN 2015





**PLANERAT LISTBYTE UNDER 2016**

Under 2015 beslutade styrelsen att bolaget ska ansöka om notering på Nasdaq Stockholm, Small Cap. Listbytet är ett led i Christian Berners arbete att skapa förutsättningar för ytterligare tillväxt och utveckling. Målsättningen är att noteringen ska ske under andra halvan av 2016 och att genom listbytet skapa förutsättningar för att nå ut till nya och fler investerare samt att öka intresset för aktien och bolaget.

<b>AKTIEÄGARE</b>	<b>A-aktier</b>	<b>B-aktier</b>	<b>Aktier</b>	<b>Andel av kapitalet</b>	<b>Andel av rösterna</b>
Christian Berner Invest AB	1 250 000	10 264 651	11 514 651	61,4%	75,9%
Ernström Kapital AB		2 295 455	2 295 455	12,2%	7,6%
Lannebo Micro Cap		2 045 455	2 045 455	10,9%	6,8%
Granit Småbolag		250 000	250 000	1,3%	0,8%
Svante Carlsson Invest AB		248 767	248 767	1,3%	0,8%
Grenspecialisten förvaltning AB		246 000	246 000	1,3%	0,8%
Försäkringsaktiebolaget, Avanza Pension		229 792	229 792	1,2%	0,8%
Bo Söderqvist		200 000	200 000	1,1%	0,7%
Nordnet Pensionsförsäkring AB		176 790	176 790	0,9%	0,6%
Remium AB		174 410	174 410	0,9%	0,6%
Övriga		1 378 078	1 378 078	7,3%	4,6%
	<b>1 250 000</b>	<b>17 509 398</b>	<b>18 759 398</b>	<b>100%</b>	<b>100%</b>

# STYRELSE



## JOACHIM BERNER

Styrelseordförande sedan 2014.  
*Födelseår:* 1962

*Utbildning:* Fil mag i ekonomi, Handelshögskolan i Göteborg

*Andra uppdrag:* Industriell rådgivare åt Accendo Capital, CapMan och Segulah. Styrelseordförande i Christian Berner Invest AB, Gårdaverken AB, Lautex Oy, Mitt-I AB samt Handelshögskolan i Göteborgs råd. Styrelseledamot i NHST Media Group AS och Yrkesakademien AB.

*Innehav:* 1 250 000 A-aktier och 10 264 651 B-aktier genom Christian Berner Invest AB



## NICOLAS BERNER WOLF

Styrelseledamot sedan 2008.  
*Födelseår:* 1983

*Utbildning:* Civilingenjör i teknisk fysik från Chalmers Tekniska Högskola

*Andra uppdrag:* R&D Engineer och Business Developer vid MoorLink Solutions AB

*Innehav:* 1 250 000 A-aktier och 10 264 651 B-aktier genom Christian Berner Invest AB, samt 30 000 B-aktier privat



## ANDERS BIRGERSSON

Styrelseledamot sedan 2009.  
*Födelseår:* 1958

*Utbildning:* Civilingenjör i maskinteknik från Chalmers Tekniska Högskola samt företagsekonomi vid Högskolan i Skövde

*Andra uppdrag:* VD, koncernchef och styrelseledamot i VBG Group AB. Styrelseordförande i VBG Group Truck Equipment AB, Styrelseledamot i KMT Precision Grinding AB samt Sparbanken Lidköping AB.

*Innehav:* 3 818 B-aktier



## MALIN DOMSTAD

Styrelseledamot sedan 2015.  
*Födelseår:* 1970

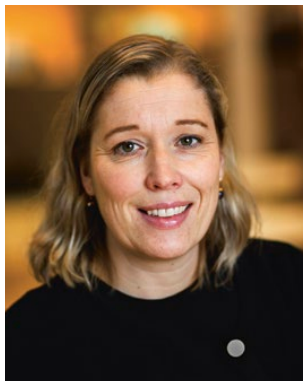
*Utbildning:* B Sc Industrial Automatisering

*Andra uppdrag:* Vice President Purchasing, Kongsberg Automotive  
*Innehav:* 1 200 B-aktier



### LARS GATENBECK

Styrelseledamot sedan 2014.  
*Födelseår:* 1956  
*Utbildning:* Med Dr och Leg Läkare Karolinska Institutet  
*Andra uppdrag:* VD och Styrelseordförande Life Equity Group Holding AB, Styrelseordförande i CellaVision AB, Life Medical Sweden AB och Memira Holding AB. Styrelseledamot i Dataflow Group PTY, Cancerföreningen och Stiftelsen Silviahemmet. Huvudman i Konung Gustaf Vs Jubileumsfond. Industriell rådgivare till EQT och Industrifonden.  
*Innehav:* 16 364 B-aktier



### CHARLOTTA UTTERSTRÖM

Styrelseledamot sedan 2011.  
*Födelseår:* 1972  
*Utbildning:* Civilekonom från Handelshögskolan vid Göteborgs Universitet  
*Andra uppdrag:* VD Certainty AB  
*Innehav:* 1309 B-aktier



### SOHRAB MOSHIRI

Styrelseledamot sedan 2015.  
*Födelseår:* 1985  
 Arbetstagarrepresentant.  
*Utbildning:* Civilingenjör KTH, PTK:s grundutbildning för bolagsstyrelseledamöter.  
*Andra uppdrag:* Ordförande Akademikerföreningen, Ledamot Brf Lindarnas Allé  
*Innehav:* –



### KURT OLOFSSON

Styrelseledamot sedan 2004.  
*Födelseår:* 1952  
 Arbetstagarrepresentant.  
*Utbildning:* PTK:s grundutbildning för bolagsstyrelseledamöter  
*Andra uppdrag:* –  
*Innehav:* –

### REVISOR

Revisionsbolag, PWC AB, organisationsnummer 556029-6740.  
 Huvudansvarig revisor, Magnus Götenfelt (född 1963). Magnus Götenfelt är auktoriserad revisor och medlem i FAR.

# LEDNING



## BO SÖDERQVIST

---

VD Christian Berner Tech Trade AB

*Födelseår:* 1963

*Bakgrund:* 1985 produktchef, 1997 regionchef, affärsområdeschef, 2003 VD BE Group. 2010 VD Christian Berner Tech Trade AB

*Innehav:* 200 000 B-aktier



## ANNA BOQVIST

---

CFO Christian Berner Tech Trade AB

*Födelseår:* 1973

*Utbildning:* Utbildning i pedagogik från Lunds Universitet och utbildning i företagsekonomi från Lunds och Kalmars Universitet

*Bakgrund:* Financial Controller Nordic Stryker AB 2003–2007. Financial Controller EMEA GE Healthcare UK 2007–2012

*Innehav:* 21 818 B-aktier



## NICOLAI LENSCHOW

---

VD Christian Berner AS

*Födelseår:* 1956

*Utbildning:* Civilingenjör i marinteknologi från Norges Tekniske Høgskola, utbildning i ekonomi från Bedriftsøkonomisk Institutt i Oslo

*Innehav:* 5 455 B-aktier



### ERIK THORUP

VD AVS Christian Berner

*Födelseår:* 1963

*Utbildning:* Civilingenjör i maskinteknik från Danmarks Tekniska Universitet, Kandidatexamen i företagsekonomi – internationella affärer från Handelshögskolan i Köpenhamn.

*Bakgrund:* Säljchef Granzow AVS 1996–1998, Produktchef ABS Pumper 1998–1999.

*Innehav:* 2 182 B-aktier



### HENRIK WESTERHOLM

VD Christian Berner OY

*Födelseår:* 1970

*Utbildning:* Ingenjör i maskinautomation från Tekniska Läroverket i Helsingfors.

*Bakgrund:* Försäljningsingenjör, Affärsområdeschef Bosch Rexroth OY 1995–2006

*Innehav:* 8 727 B-aktier

# CHRISTIAN BERNER FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för Christian Berner Tech Trade AB (publ), organisationsnummer 556026-3666, med säte i Mölnlycke, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för verksamhetsåret 2015.

## VERKSAMHET

Christian Berner grundades 1897 och är idag ett av Nordens ledande teknikhandelsföretag. Christian Berner marknadsför och säljer högkvalitativa komponenter, system och tjänster med högt teknikinnehåll från ledande internationella tillverkare till industrier och offentlig sektor i hela Norden. Detta kompletteras med konsultation, analys av kundens tekniska behov, utveckling, installation och service. Bland Christian Berners viktigaste produkter återfinns tekniska produkter inom miljöteknik såsom vibrations- och bullerdämpande material, filter- och processteknik, UV-aggregat samt industriell utrustning. Genom att erbjuda tek-

niska lösningar som sänker kostnader och minskar miljöpåverkan skapas mervärde för kunderna.

## VERKSAMHETEN UNDER ÅRET

### Marknaden

Den generellt sett positiva utvecklingen på de nordiska marknaderna under 2015 har märkts i en ökad investeringsvilja inom industrin, vilket har påverkat Christian Berners verksamhet positivt. Christian Berners båda affärsområden har under 2015 kunnat möta den ökade efterfrågan på bolagets erbjudande. Materialteknik visade en särskilt god utveckling och lönsamhet i samtliga nordiska länder tack vare en stark efterfrågan på framförallt bygg- och infrastrukturprojekt. Den goda utvecklingen inom Process & Miljö kan till stor del förklaras av att Christian Berners erbjudande klarade av att möta den ökade investeringsviljan inom industrin i framförallt Sverige, Danmark och Norge.

## VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER ÅRET



### Notering på Nasdaq

Styrelsen i Christian Berner Tech Trade AB beslutar att bolaget ska ansöka om notering till Nasdaq, Stockholm, Small Cap under 2016. Listbytet är ett led i företagets arbete med att skapa förutsättningar för ytterligare tillväxt och utveckling.

### Konvertering till IFRS

Bolaget konverterar till IFRS koncernredovisning från och med Bokslutskommuniké över fjärde kvartalet.

### Avveckling av produktområdet Speciallegeringar

Affärsområdet Speciallegeringar avvecklades under 2015 (på grund av vikande försäljning och försämrad lönsamhet.) Effekten är en årlig besparing på cirka 1,5 MSEK. Utvecklingen inom materialområdet går snabbt varför bolaget ständigt omprövar produktportföljen.

### Flytt av lager i Vanda, Finland

Kostnadsbesparande åtgärder inom lager och produktion, där bolaget flyttade ut från lagret i Vanda, vilket innebar en årlig besparing på cirka 1 MSEK.

### Omsättning och rörelseresultat

Koncernens totalomsättning för perioden var 446,7 (394,0) MSEK vilket är 13,4 procent bättre än 2014. Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till 28,6 (16,0) MSEK och orderingången för året blev 430,0 (411,1) MSEK, vilket innebär en tillväxt på 4,6 procent.

Sverige omsatte 284,5 (252,6) MSEK under räkenskapsåret. Det motsvarar nära 12,6 procent tillväxt. Ökningen i EBITDA som genererats både från försäljningstillväxt, framförallt i egen räkning och från kostnads-effektivisering, ökade med 61,0 procent till 27,3 (16,9) MSEK. Sverige levererade en EBITDA-marginal på 9,6 (6,7) procent som drivits till stor del av Materialteknik men där även Process & Miljö nu bidrar. Sveriges siffror belastas med 2,8 MSEK avseende nedläggningen av Speciallegeringar.

Den danska verksamheten stabiliserades under året och omsättningen steg till 19,7 (15,3) MSEK. Framför allt Process & Miljö var framgångsrikt i sin försäljning av förpackningsmaskiner. EBITDA var 1,3 (-0,1) MSEK med en EBITDA-marginal på 6,6 procent.

Norge som delvis kämpat med offshoremarknaden ökade dock omsättningen med 20,3 procent till 87,5 (72,7) MSEK tack vare ökad försäljning av process- och produktionsmaskiner samt god försäljning av vibrationsdämpande material. EBITDA på 2,6 (1,0) MSEK påverkades negativt av en kundförlust på 1,4 MSEK. EBITDA-marginalen uppgick till 3,0 (1,4) procent.

Finlands omsättning ökade något till 55,0 (53,4) MSEK. Framför allt försäljningen av vibrationsdämpande material inom Materialteknik som levererade bra resultat. Dock blev årets resultat på EBITDA nivå negativt -0,2 (0,9) MSEK. Bolaget har under året arbetat med kostnadsbesparingar inom logistik så som konsolidering av lagerlokaler och effektivisering av frakter.

Christian Berners båda affärsområden – Materialteknik och Process & Miljö – går fortsatt bra och utvecklas i rätt riktning.

Materialteknik hade en omsättning på 172,1 (165,1) MSEK och en lönsamhet, EBITDA, på 14,4 (12,4) MSEK för året.

Försäljningen inom affärsområdet Process & Miljö steg kraftigt under året. Omsättningen var 273,8 (228,3) MSEK, vilket är 20,0 procent bättre än 2014. Lönsamheten inom Process & Miljö har också stärkts. Resultatet, EBITDA, var 16,6 (6,5) MSEK.

### FINANSIELL STÄLLNING

#### Avkastning

Avkastning på eget kapital efter finansiella poster uppgick till 31,0 (25,4) procent.

#### Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten var 35,8 (11,3) MSEK. Kassaflödet från finansieringsverksamheten stod för -10,9 (32,5). Under 2015 har bolaget haft utdelning om 4,7 MSEK samt gjort slutbetalning på 4,0 MSEK avseende ett förvärvslån.

#### Soliditet och skuldsättningsgrad

Soliditeten per den 31 december uppgick till 49,3 (47,8) procent. Skuldsättningsgraden uppgick till -2,9 (-1,1).

### MILJÖPÅVERKAN

Dotterbolagen till CBTT bedriver tillståndspliktig verksamhet enligt miljöbalken. Inget av koncernens bolag är involverat i någon miljörelaterad tvist.

### PERSONAL

Medelantalet anställda i CBTT-koncernen var under året 126 (127).

**RIKTLINJER FÖR ERSÄTTNINGAR**

Principerna för ersättning till ledande befattningshavare innebär att ersättning till verkställande direktören och andra personer i företagsledningen kan utgöras av grundlön, rörlig ersättning, pension, samt övriga förmåner. Beslutade riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare framgår av not 2.16 och not 7 i denna årsredovisning.

**FRAMTIDSUTSIKTER**

Christian Berner ser idag inga tecken på någon generell förändring i efterfrågesituationen jämfört med 2015. Trots rådande osäkerhet i omvärlden kvarstår förhoppningarna om att under 2016 fortsätta utvecklas i positiv riktning. Ambitionen är att under 2016 fortsätta generera tillväxt genom både organisk tillväxt men också genom förvärv och ta ytterligare steg mot en EBITDA-marginal i genomsnitt på åtta procent per år över en konjunkturcykel.

Bolaget ser inga väsentliga risker eller osäkerhetsfaktorer som det står inför förutom den allmänna industrikonjunkturen.

**MODERBOLAGET****Aktiekapital och aktieägare**

Christian Berner Tech Trade AB är ett publikt bolag. Aktiekapitalet uppgår till 292,6 MSEK fördelat på totalt 18 759 398 aktier, fördelat mellan 1 250 000 A-aktier och 17 509 398 B-aktier där samtliga har ett kvotvärde om 15,6 SEK.

Samtliga aktier av serie A berättigar till tio (10) röster på bolagsstämman och samtliga aktier av serie B berättigar till en (1) röst på bolagsstämman.

**Resultat och ställning**

Huvudsakliga funktioner för moderbolaget är att ansvara för affärsutveckling, förvärv, finansiering, styrning och analys. Ingen försäljnings-

aktivitet sker i moderbolaget utan redovisas i respektive dotterbolag. Omsättning på 10,0 (10,8) MSEK avser fakturering av koncernintern tjänster.

**RESULTATDISPOSITION KSEK****Till årsstämman förfogande står**

Balanserad vinst	59 983
Årets vinst	9 050
	<hr/> 69 033

**Styrelsen föreslår att**

Utdelning 0,50 SEK per aktie	9 380
i ny räkning överföres	59 653
	<hr/> 69 033

**Förslag till beslut om vinstdelning**

Styrelsen föreslår att utdelning lämnas med 9 380 KSEK vilket motsvarar 0,50 kr. per aktie.

Styrelsen föreslår att utbetalning av utdelningen skall ske i omedelbar anslutning till årsstämman.

Styrelsen anser att den föreslagna vinstutdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som verksamhetens art, omfattning och risker ställer på storleken av det egna kapitalet samt bolagets konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt. Yttrandet ska ses mot bakgrund av den information som framgår av årsredovisningen. Företagsledningen planerar inga väsentliga förändringar av befintlig verksamhet så som väsentliga investeringar, försäljningar eller avveckling. Beträffande bolagets resultat och ställning i övrigt hänvisas till efterföljande resultat och balansräkningar med tillhörande tilläggsupplysningar.

<b>FLERÅRSJÄMFÖRELSE KONCERNEN*</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>	<b>2010</b>
Totala intäkter, KSEK	446 741	394 037	393 617	360 222	356 059	308 627
Res. efter finansiella poster, KSEK	24 108	11 151	13 059	2 753	8 061	- 4 248
Res. i % av totala intäkter	5,4	2,8	3,3	0,8	2,3	-1,4
Balansomslutning, KSEK	174 807	144 671	113 006	101 199	111 419	84 271
Soliditet (%)	49,3	47,8	16,5	14,6	14,0	15,7
Avkastning på eget kapital (%)	31,0	25,4	78,3	18,2	55,9	-51,5
Avkastning på totalt kapital (%)	15,4	9,1	13,5	3,9	9,1	-3,7
Kassalikviditet (%)	161,9	153,2	90,3	82,9	83,6	98,9

\*Definitioner av nyckeltal, se tilläggsupplysningar



# KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

KSEK	Not	2015	2014	2013
<b>Rörelseintäkter</b>				
Nettoomsättning	5	445 553	393 663	392 801
Övriga rörelseintäkter	6	1 188	374	816
<b>Summa rörelsens intäkter</b>		<b>446 741</b>	<b>394 037</b>	<b>393 617</b>
Handelsvaror		-276 168	-237 027	-241 389
Övriga externa kostnader	8, 9, 27	-39 538	-40 655	-37 264
Personalkostnader	7	-102 560	-100 382	-96 225
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	14, 15	-4 557	-4 810	-4 688
<b>Summa rörelsens kostnader</b>		<b>-422 643</b>	<b>-382 874</b>	<b>-379 566</b>
<b>Rörelseresultat</b>		<b>24 098</b>	<b>11 163</b>	<b>14 051</b>
Finansiella intäkter	10, 11	427	590	421
Finansiella kostnader	10, 11	-417	-601	-1 413
Finansiella kostnader – netto		10	-11	-992
<b>Resultat före skatt</b>		<b>24 108</b>	<b>11 151</b>	<b>13 059</b>
Inkomstskatt	12	-1 624	-2 517	-3 241
<b>Årets resultat</b>		<b>22 485</b>	<b>8 634</b>	<b>9 818</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>				
<b>Poster som senare kan återföras till resultaträkningen</b>				
Omräkningsdifferenser		-791	369	-271
<b>Övrigt totalresultat för året, netto efter skatt</b>		<b>-791</b>	<b>369</b>	<b>-271</b>
<b>SUMMA TOTALRESULTAT FÖR ÅRET</b>		<b>21 694</b>	<b>9 003</b>	<b>9 547</b>
Årets resultat och summa totalresultat är i sin helhet hänförligt till moderföretagets aktieägare.				
<b>Resultat per aktie</b>				
Resultat per aktie före utspädning (kr)	13	1,20	0,92	32 727
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	13	1,20	0,92	32 727

Noterna på sidorna 36–60 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

# KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING

KSEK	Not	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
<b>TILLGÅNGAR</b>					
<b>Anläggningstillgångar</b>					
<b>Immateriella anläggningstillgångar</b>					
Goodwill	14	225	225	225	225
Distributionsrätter	14	7 405	8 695	9 985	11 275
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>		<b>7 630</b>	<b>8 920</b>	<b>10 210</b>	<b>11 500</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>					
Maskiner och inventarier	15	10 483	10 726	11 317	12 321
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>		<b>10 483</b>	<b>10 726</b>	<b>11 317</b>	<b>12 321</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>					
Andra långfristiga fordringar	16	166	273	317	311
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>166</b>	<b>273</b>	<b>317</b>	<b>311</b>
Uppskjutna skattefordringar	23	3 594	–	–	–
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>21 873</b>	<b>19 918</b>	<b>21 844</b>	<b>24 132</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>					
<b>Varulager mm</b>					
Färdiga varor och handelsvaror		19 101	20 492	21 220	19 839
Förskott till leverantörer		1 583	1 639	627	1 081
<b>Summa varulager mm</b>		<b>20 684</b>	<b>22 132</b>	<b>21 848</b>	<b>20 920</b>
<b>Kortfristiga fordringar</b>					
Kundfordringar	16, 17	55 849	51 840	54 620	50 265
Fordringar på koncernföretag	16, 27	–	–	5 024	–
Aktuell skattefordran		–	–	1 558	–
Övriga kortfristiga fordringar		2 321	650	927	1 142
Förutbet.kost.o uppl. Intäkter	19	2 381	2 138	1 442	1 561
Likvida medel	20	71 699	47 993	5 743	3 179
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>132 251</b>	<b>102 621</b>	<b>69 314</b>	<b>56 147</b>
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>152 935</b>	<b>124 753</b>	<b>91 161</b>	<b>77 067</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>174 807</b>	<b>144 671</b>	<b>113 006</b>	<b>101 199</b>

Noterna på sidorna 36–60 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

KSEK	Not	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>					
<b>Eget kapital</b>					
Aktiekapital		625	625	300	300
Övrigt tillskjutet kapital		41 228	41 228	–	–
Reserver		–693	98	–271	–
Balanserat resultat (inkl.årets resultat)		45 026	27 231	18 597	14 434
<b>Summa eget kapital</b>		<b>86 186</b>	<b>69 182</b>	<b>18 626</b>	<b>14 734</b>
<b>Skulder</b>					
<b>Långfristiga skulder</b>					
Checkräkningskredit	22	–	–	–	364
Skulder till kreditinstitut	16, 22	5 087	6 970	9 670	12 166
Skulder till koncernföretag	16, 22, 27	–	–	6 606	6 166
Uppskjutna skatteskulder	23	1 840	1 534	1 333	65
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>6 927</b>	<b>8 504</b>	<b>17 609</b>	<b>18 761</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>					
Skulder till kreditinstitut	16,22	2 349	4 818	5 672	7 636
Förskott från kunder		3 728	3 125	2 120	4 151
Leverantörsskulder	16	34 436	28 191	29 390	25 329
Skulder till koncernföretag	16, 22, 27	–	–	7 250	2 806
Aktuella skatteskulder		4 037	67	–	149
Övrig kortfristiga skulder		11 826	10 471	10 358	9 868
Upplupna kostn. o förutb. Intäkter	24	25 318	20 313	21 981	17 765
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>81 693</b>	<b>66 985</b>	<b>76 771</b>	<b>67 704</b>
<b>Summa skulder</b>		<b>88 620</b>	<b>75 489</b>	<b>94 380</b>	<b>86 465</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>174 807</b>	<b>144 671</b>	<b>113 006</b>	<b>101 199</b>
Ställda säkerheter	25	26 538	26 602	50 742	16 571
Ansvarsförbindelser	26	–	–	96 601	89 411

Noterna på sidorna 36–60 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

# KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

KSEK	Not	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat inklusive periodens totalresultat	Summa eget kapital
<b>Ingående balanser per 1 januari 2013 enligt fastställd balansräkning</b>		<b>300</b>	–	–	<b>14 434</b>	<b>14 734</b>
Effekt av övergång till redovisning enligt IFRS	29				225	225
<b>Ingående balanser per 1 januari 2013 justerad i enlighet med ny princip</b>		<b>300</b>	–	–	<b>14 659</b>	<b>14 959</b>
Årets resultat		–	–	–	9 593	9 593
Övrigt totalresultat för året		–	–	–271		–271
<b>Summa totalresultat</b>		–	–	<b>–271</b>	<b>9 593</b>	<b>9 322</b>
Koncernbidrag		–	–	–	–7 250	–7 250
Skatteeffekt av koncernbidrag		–	–	–	1 595	1 595
<b>Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital</b>		–	–	–	<b>–5 655</b>	<b>–5 655</b>
<b>Utgående balans per 31 december 2013 justerad i enlighet med ny princip</b>		<b>300</b>	–	<b>–271</b>	<b>18 597</b>	<b>18 626</b>
<b>Ingående balans per 1 januari 2014 justerad i enlighet med ny princip</b>		<b>300</b>	–	<b>–271</b>	<b>18 597</b>	<b>18 626</b>
Årets resultat		–	–	–	8 634	8 634
Övrigt totalresultat för året		–	–	369	–	369
<b>Summa totalresultat</b>		–	–	<b>369</b>	<b>8 634</b>	<b>9 003</b>
Fondemission	21	200	–	–	–	200
Nyemission	21	125	41 228	–	–	41 353
<b>Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital</b>		<b>325</b>	<b>41 228</b>	–	–	<b>41 553</b>
<b>Utgående balans per 31 december 2014 justerad i enlighet med ny princip</b>		<b>625</b>	<b>41 228</b>	<b>98</b>	<b>27 231</b>	<b>69 182</b>
<b>Ingående balans per 1 januari 2015 justerad i enlighet med ny princip</b>		<b>625</b>	<b>41 228</b>	<b>98</b>	<b>27 231</b>	<b>69 182</b>
Årets resultat		–	–	–	22 485	22 485
Övrigt totalresultat för året		–	–	–791	–	–791
<b>Summa totalresultat</b>		–	–	<b>–791</b>	<b>22 485</b>	<b>21 694</b>
<b>Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital. Utdelning till aktieägare</b>		–	–	–	–4 690	–4 690
<b>Utgående balans per 31 december justerad i enlighet med ny princip 2015</b>		<b>625</b>	<b>41 228</b>	<b>–693</b>	<b>45 026</b>	<b>86 186</b>

Noterna på sidorna 36–60 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

# KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN

KSEK	2015	2014	2013
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>			
Kassaflöde från rörelsen	27 883	14 330	16 033
Betald ränta och liknande poster	-272	-310	-1 413
Erhållen ränta och liknande poster	427	590	420
Betald / återbetald inkomstskatt	-1 828	-386	-2 097
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>26 210</b>	<b>14 224</b>	<b>12 943</b>
<b>Kassaflöde från förändring av rörelsekapital</b>			
Ökning / minskning av varulager	1 448	-1 283	-928
Ökning / minskning av rörelsefordringar	-5 038	7 315	-9 044
Ökning / minskning av rörelseskulder	13 208	-8 999	3 930
<b>Summa förändring av rörelsekapital</b>	<b>9 618</b>	<b>-2 967</b>	<b>-6 042</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>35 828</b>	<b>11 257</b>	<b>6 901</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-1 136	-1 887	-154
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	377	336	9
Förändring finansiella anläggningstillgångar	107	-24	-61
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-652</b>	<b>-1 575</b>	<b>-206</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission	-	41 353	-
Förändring av checkräkningskredit	-	-	-363
Förändring av skuld till koncernföretag	-	-6 606	440
Ändring kortfristiga finansiella skulder	-	56	-1 898
Amortering av lån	-6 242	-2 340	-2 426
Utdelning	-4 690	-	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-10 932</b>	<b>32 463</b>	<b>-4 247</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>24 244</b>	<b>42 145</b>	<b>2 448</b>
Likvida medel vid periodens början	47 993	5 743	3 179
Kursdifferens i likvida medel	-538	105	116
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>71 699</b>	<b>47 993</b>	<b>5 743</b>

Noterna på sidorna 36–60 utgör en integrerad del av denna koncernredovisning.

# NOTER

Belopp i tusentals kronor (KSEK) där annat inte anges.

## NOT 1 – ALLMÄN INFORMATION

Christian Berner Tech Trade AB (moderföretaget) och dess dotterföretag (sammanslaget Koncernen) marknadsför, säljer och levererar komponenter, system och tjänster med högt teknikinnehåll. Erbjudandet inkluderar kvalitetsprodukter, konsultstöd, systemlösningar, installation, service och förädling till kunder inom industri och offentlig sektor. Produkterna kommer från cirka 150 leverantörer som i flertalet fall är ledande inom sina respektive nischer. Koncernen bedriver verksamhet i Sverige, Norge, Finland och Danmark, varav den största marknaden är Sverige.

Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i Sverige och med säte i Mölnlycke. Huvudkontorets postadress är Box 88, 435 22 Mölnlycke och besöksadress är Designvägen 1 i Mölnlycke.

Styrelsen har den 6 april 2016 godkänt denna koncernredovisning för offentliggörande.

Samtliga belopp redovisas i tusentals kronor (KSEK) om inte annat anges. Uppgifterna inom parentes avser föregående år.

## NOT 2 – SAMMANFATTNING AV VIKTIGA REDOVISNINGSPRINCIPER

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna koncernredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

### 2.1 GRUND FÖR RAPPORTERNAS UPPRÄTTANDE

Koncernredovisningen för Christian Berner Tech Trade (publ)-koncernen ("Christian Berner") har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen, RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner, samt International Financial Reporting Standards (IFRS) och tolkningar från IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) sådana de antagits av EU. Den har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden.

Denna koncernredovisning är Christian Berner Tech Trade-koncernens första koncernredovisning som upprättas i enlighet med IFRS. Historisk finansiell information har räknats om från den 1 januari 2013 vilket är datum för övergång till redovisning enligt IFRS. Förklaringar till övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper till IFRS och vilka effekter omräkningen har haft på resultaträkningen och eget kapital redogörs för i not 29.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med IFRS kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av koncernens redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning,

som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för koncernredovisningen anges i not 4.

### 2.1.1 ÄNDRINGAR I REDOVISNINGSPRINCIPER OCH UPPLYSNINGAR Nya standarder och tolkningar som ännu inte har tillämpats av koncernen

Ett antal nya standarder och tolkningar träder ikraft för räkenskapsår som börjar efter 1 januari 2015 och har inte tillämpats vid upprättandet av denna finansiella rapport. Nedan följer en preliminär bedömning av effekter från de standarder som bedöms vara relevanta för koncernen:

IFRS 9 "Finansiella instrument" hanterar klassificering, värdering och redovisning av finansiella tillgångar och skulder. Den ersätter de delar av IAS 39 som hanterar klassificering och värdering av finansiella instrument. IFRS 9 behåller en blandad värderingsansats men förenklar denna ansats i vissa avseenden. Det kommer att finnas 3 värderingskategorier för finansiella tillgångar, upplupet anskaffningsvärde, verkligt värde över övrigt totalresultat och verkligt värde över resultaträkningen. Hur ett instrument ska klassificeras beror på företagets affärsmodell och instrumentets karaktäristika. Investeringar i eget kapitalinstrument ska redovisas till verkligt värde över resultaträkningen men det finns även en möjlighet att vid första redovisningstillfället redovisa instrumentet till verkligt värde över övrigt totalresultat. Ingen omklassificering till resultaträkningen kommer då ske vid avyttring av instrumentet. För finansiella skulder så ändras inte klassificeringen och värderingen förutom i det fall då en skuld redovisas till verkligt värde över resultaträkningen baserat på verkligt värde alternativet. Standarden ska tillämpas för räkenskapsår som påbörjas 1 januari 2018 (ej antagen av EU ännu). Tidigare tillämpning är tillåten. Koncernen har ännu inte utvärderat effekterna av införandet av standarden.

IFRS 15 "Revenue from contracts with customers" reglerar hur redovisning av intäkter ska ske. De principer som IFRS 15 bygger på ska ge användare av finansiella rapporter mer användbar information om företagets intäkter. Den utökade upplysningsskyldigheten innebär att information om intäktslag, tidpunkt för reglering, osäkerheter kopplade till intäktsredovisning samt kassaflöde hänförligt till företagets kundkontrakt ska lämnas. En intäkt ska enligt IFRS 15 redovisas när kunden erhåller kontroll över den försälda varan eller tjänsten och har möjlighet att använda och erhåller nyttan från varan eller tjänsten. IFRS 15 ersätter IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal samt därtill hörande SIC och IFRIC. IFRS 15 träder ikraft den 1 januari 2018 (ej antagen av EU ännu). Förtida tillämpning är tillåten. Koncernen har ännu inte utvärderat effekterna av införandet av standarden.

IFRS 16 "Leases". I januari 2016 publicerade IASB en ny leasingstandard som kommer att ersätta IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC-15 och SIC-27. Standarden kräver att tillgångar och skulder hänförliga till

Not 2 forts.

alla leasingavtal, med några undantag, redovisas i balansräkningen. Denna redovisning baseras på synsättet att leasetagaren har en rättighet att använda en tillgång under en specifik tidsperiod och samtidigt en skyldighet att betala för denna rättighet. Redovisningen för leasegivaren kommer i allt väsentligt att vara oförändrad. Standarden är tillämplig för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2019 eller senare. Förtida tillämpning är tillåten. EU har ännu inte antagit standarden. Koncernen har ännu inte utvärderat effekterna av IFRS 16.

Inga andra av de IFRS eller IFRIC-tolkningar som ännu inte har trätt i kraft, förväntas ha någon väsentlig inverkan på koncernen.

## 2.2 KONCERNREDOVISNING

### 2.2.1 Grundläggande redovisningsprinciper

#### *Dotterföretag*

Dotterföretag är alla företag (inklusive strukturerade företag) över vilka koncernen har bestämmande inflytande. Koncernen kontrollerar ett företag när den exponeras för eller har rätt till rörlig avkastning från sitt innehav i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen genom sitt inflytande i företaget.

Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen. De exkluderas ur koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Förvärvsmetoden används för redovisning av koncernens rörelseförvärv. Köpeskillingen för förvärvet av ett dotterföretag utgörs av verkligt värde på överlåtna tillgångar, skulder som koncernen ådrar sig till tidigare ägare av det förvärvade bolaget och de aktier som emitterats av koncernen. Identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder i ett rörelseförvärv värderas inledningsvis till verkliga värden på förvärvsdagen.

Förvärvsrelaterade kostnader kostnadsförs när de uppstår.

Goodwill värderas initialt som det belopp varmed den totala köpeskillingen och eventuellt verkligt värde för innehav utan bestämmande inflytande på förvärvsdagen överstiger verkligt värde på identifierbara förvärvade nettotillgångar. Om köpeskillingen är lägre än verkligt värde på det förvärvade bolagets nettotillgångar, redovisas mellanskillnaden direkt i resultaträkningen.

Koncerninterna transaktioner, balansposter, intäkter och kostnader på transaktioner mellan koncernföretag elimineras. Vinst och förluster som resulterar från koncerninterna transaktioner och som är redovisade i tillgångar elimineras också. Redovisningsprinciperna för dotterföretag har i förekommande fall ändrats för att garantera en konsekvent tillämpning av koncernens principer.

### 2.3 SEGMENTSRAPPORTERING

Rörelsesegment rapporteras på ett sätt som överensstämmer med den interna rapportering som lämnas till den högste verkställande beslutsfattaren. Den högste verkställande beslutsfattaren är den funktion som ansvarar för tilldelning av resurser och bedömning av rörelsesegmentens resultat.

I koncernen har denna funktion identifierats som verkställande direktör som fattar strategiska beslut.

## 2.4 OMRÄKNING AV UTLÄNDSK VALUTA

### *Funktionell valuta och rapporteringsvaluta*

De olika enheterna i koncernen har den lokala valutan som funktionell valuta då den lokala valutan har definierats som den valuta som används i den primära ekonomiska miljö där respektive enhet huvudsakligen är verksam. I koncernredovisningen används svenska kronor (SEK), som är moderföretagets funktionella valuta och koncernens presentationsvaluta.

### *Transaktioner och balansposter*

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och förluster som uppkommer vid betalning av sådana transaktioner och vid omräkning av monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas i rörelseresultatet i resultaträkningen.

Valutakursvinster och -förluster som hänför sig till lån och likvida medel redovisas i resultaträkningen som finansiella intäkter eller kostnader. Alla övriga valutakursvinster och -förluster redovisas i posten "Andra vinst/förluster – netto" i resultaträkningen.

### *Omräkning av utländska koncernföretag*

Resultat och finansiell ställning för alla koncernföretag som har en annan funktionell valuta än rapportvalutan, omräknas till koncernens rapportvaluta. Tillgångar och skulder för var och en av balansräkningarna omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader för var och en av resultaträkningarna omräknas till svenska kronor till den genomsnittskurs som förelegat vid varje transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat.

## 2.5 IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

### *Goodwill*

Goodwill uppstår vid förvärv av dotterföretag och avser det belopp varmed köpeskillingen överstiger Christian Berners andel i det verkliga värdet av identifierbara tillgångar, skulder och eventalförpliktelser i det förvärvade bolaget samt det verkliga värdet på innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade bolaget.

I syfte att testa nedskrivningsbehov, fördelas goodwill som förvärvats i ett rörelseförvärv till kassagenererande enheter eller grupper av kassagenererande enheter som förväntas bli gynnade av synergier från förvärvet. Varje enhet eller grupp av enheter som goodwill har fördelats till motsvarar den lägsta nivå i koncernen på vilken goodwillen i fråga övervakas i den interna styrningen. Goodwill övervakas på rörelsesegmentnivå.

## NOTER

### Not 2 forts.

Goodwill nedskrivningstestas årligen eller oftare om händelser eller ändringar i förhållanden indikerar en möjlig värdeminskning. Det redovisade värdet av goodwill jämförs med återvinningsvärdet, vilket är det högsta av nyttjandevärdet och det verkliga värdet minus försäljningskostnader.

#### *Distributionsrättigheter*

Koncernens immateriella tillgångar består av distributionsrättigheter. Distributionsrättigheter som förvärvats separat redovisas till anskaffningsvärde. Distributionsrättigheter som förvärvats genom ett rörelseförvärv redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen. Distributionsrättigheterna har en bestämbar nyttjandeperiod och redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar. Avskrivningar görs linjärt för att fördela kostnaden distributionsrättigheter över deras bedömda nyttjandeperiod på 10 år.

## 2.6 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för avskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår utgifter som direkt kan hänföras till förvärvet av tillgången.

Tillkommande utgifter läggs till tillgångens redovisade värde eller redovisas som en separat tillgång, beroende på vilket som är lämpligt, endast då det är sannolikt att de framtida ekonomiska förmåner som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen tillgodo och tillgångens anskaffningsvärde kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Redovisat värde för en ersatt del tas bort från balansräkningen. Alla andra former av reparationer och underhåll redovisas som kostnader i resultaträkningen under den period de uppkommer.

Avskrivningar görs linjärt enligt följande:

Inventarier	10 år
Maskiner, bilar	5–7 år
Datautrustning	5 år

Tillgångarnas restvärden och nyttjandeperiod prövas vid varje rapportperiods slut och justeras vid behov. En tillgångs redovisade värde skrivs omgående ner till dess återvinningsvärde om tillgångens redovisade värde överstiger dess bedömda återvinningsvärde.

Vinster och förluster vid avyttring av en materiell anläggningstillgång fastställs genom en jämförelse mellan försäljningsintäkten och det redovisade värdet och redovisas i övriga rörelseintäkter respektive övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

## 2.7 NEDSKRIVNINGAR AV ICKE-FINANSIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Immateriella tillgångar som har en obestämbar nyttjandeperiod eller immateriella tillgångar som inte är färdiga för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller föränd-

ringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). För tillgångar, andra än finansiella tillgångar samt goodwill, som tidigare har skrivits ner görs per varje balansdag en prövning av om återföring bör göras.

## 2.8 VARULAGER

Varulagret består av färdiga varor och handelsvaror. Varulagret redovisas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärdet fastställs med användning av vägda genomsnittspriser för varje homogen varugrupp.

## 2.9 FINANSIELLA INSTRUMENT – GENERELLT

Finansiella instrument finns i många olika balansposter och finns beskrivna nedan.

### 2.9.1 Klassificering

Koncernen klassificerar sina finansiella tillgångar och skulder i följande kategorier: lånefordringar och kundfordringar, samt övriga finansiella skulder. Klassificeringen är beroende av för vilket syfte den finansiella tillgången eller skulden förvärvades.

#### *Lånefordringar och kundfordringar*

Lånefordringar och kundfordringar är finansiella tillgångar som inte är derivat, som har fastställda eller fastställbara betalningar och som inte är noterade på en aktiv marknad. De ingår i omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Koncernens "lånefordringar och kundfordringar" utgörs av andra långfristiga fordringar (till den del det avser depositioner), kundfordringar, fordringar hos koncernföretag, likvida medel samt de finansiella instrument som redovisas bland övriga kortfristiga fordringar respektive interimfordringar.

#### *Övriga finansiella skulder*

Koncernens lång- och kortfristiga skulder till kreditinstitut, lång- respektive kortfristiga skulder till koncernföretag, leverantörsskulder och den del av övriga kortfristiga skulder samt interimsskulder som avser finansiella instrument klassificeras som övriga finansiella skulder.

### 2.9.2 Redovisning och värdering

Finansiella instrument redovisas första gången till verkligt värde plus transaktionskostnader. Finansiella tillgångar tas bort från balansräkningen när rätten att erhålla kassaflöden från instrumentet har löpt ut eller överförs och



Not 2 forts.

koncernen har överfört i stort sett alla risker och förmåner som är förknippade med äganderätten. Finansiella skulder tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet har fullgjorts eller på annat sätt utsläccks.

Lånefordringar och kundfordringar samt övriga finansiella skulder redovisas efter anskaffningstidpunkten till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

### 2.9.3 Kvittning av finansiella instrument

Finansiella tillgångar och skulder kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen, endast när det finns en legal rätt att kvitta de redovisade beloppen och en avsikt att reglera dem med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden.

### 2.9.4 Nedskrivning finansiella instrument

#### *Tillgångar som redovisas till upplupet anskaffningsvärde*

Koncernen bedömer vid varje rapportperiods slut om det finns objektiva bevis för att nedskrivningsbehov föreligger för en finansiell tillgång eller en grupp av finansiella tillgångar. En finansiell tillgång eller grupp av finansiella tillgångar har ett nedskrivningsbehov och skrivs ned endast om det finns objektiva bevis för ett nedskrivningsbehov till följd av att en eller flera händelser inträffat efter det att tillgången redovisats första gången och att denna händelse har inverkan på de uppskattade framtida kassaflödena för den finansiella tillgången eller grupp av finansiella tillgångar som kan uppskattas på ett tillförlitligt sätt.

Nedskrivningen beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av uppskattade framtida kassaflödena diskonterade till den finansiella tillgångens ursprungliga effektiva ränta. Tillgångens redovisade värde skrivs ned och nedskrivningsbeloppet redovisas i koncernens resultaträkning inom "övriga externa kostnader" eller inom finansnettot beroende på vilken finansiell tillgång som skrivs ner. Om nedskrivningsbehovet minskar i en efterföljande period och minskningen objektivt kan hänföras till en händelse som inträffade efter att nedskrivningen redovisades, redovisas återföringen av den tidigare redovisade nedskrivningen i koncernens resultaträkning inom "övriga externa kostnader" eller inom finansnettot beroende på vilken finansiell tillgång som skrevs ner.

### 2.10 KUNDFORDRINGAR

Kundfordringar är finansiella instrument som består av belopp som ska betalas av kunder för sålda varor och tjänster i den löpande verksamheten. Om betalning förväntas inom ett år eller tidigare, klassificeras de som omsättningstillgångar. Om inte, redovisas de som anläggningstillgångar.

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden, minskat med eventuell reservering för värdeminskning.

### 2.11 LIKVIDA MEDEL

Likvida medel är ett finansiellt instrument och innefattar, i såväl balansräkningen som i rapporten över kassaflöden, banktillgodohavanden.

### 2.12 LEVERANTÖRSSKULDER

Leverantörsskulder är finansiella instrument och avser förpliktelser att betala för varor och tjänster som har förvärvats i den löpande verksamheten från leverantörer. Leverantörsskulder klassificeras som kortfristiga skulder om de förfaller inom ett år. Om inte, redovisas de som långfristiga skulder.

Leverantörsskulder redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden.

### 2.13 UPPLÅNING

Upplåning är finansiella instrument och redovisas inledningsvis till verkligt värde, netto efter transaktionskostnader. Upplåning redovisas därefter till upplupet anskaffningsvärde och eventuell skillnad mellan erhållet belopp (netto efter transaktionskostnader) och återbetalningsbeloppet redovisas i resultaträkningen fördelat över låneperioden, med tillämpning av effektivräntemetoden.

Upplåning klassificeras som kortfristiga skulder om inte koncernen har en ovillkorlig rätt att skjuta upp betalning av skulden i åtminstone 12 månader efter rapportperiodens slut.

### 2.14 AVSÄTTNINGAR

En avsättning redovisas när koncernen har en legal eller informell förpliktelse till följd av tidigare händelser, det är sannolikt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet och beloppet har beräknats på ett tillförlitligt sätt.

Om det finns ett antal liknande åtaganden, bedöms sannolikheten för att det kommer att krävas ett utflöde av resurser vid regleringen sammantaget för hela denna grupp av åtaganden. En avsättning redovisas även om sannolikheten för ett utflöde avseende en speciell post i denna grupp av åtaganden är ringa.

Avsättningarna värderas till nuvärdet av det belopp som förväntas krävas för att reglera förpliktelsen. Härvid används en diskonteringsränta före skatt som återspeglar en aktuell marknadsbedömning av det tidsberoende värdet av pengar och de risker som är förknippade med avsättningen. Den ökning av avsättningen som beror på att tid förflyter redovisas som räntekostnad.

### 2.15 AKTUELL OCH UPPSKJUTEN SKATT

Periodens skattekostnad omfattar aktuell och uppskjuten skatt. Den aktuella skattekostnaden beräknas på basis av de skatteregler som på balansdagen är beslutade eller i praktiken beslutade i de länder där moderföretaget och dess dotterföretag är verksamma och genererar skattepliktiga intäkter.

Uppskjuten skatt redovisas, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och deras redovisade värden i koncernredovisningen. Uppskjuten inkomstskatt beräknas med tillämpning av skattesatser som har beslutats eller aviserats per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiseras eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

## NOTER

Not 2 forts.

Uppskjutna skattefordringar på underskottsavdrag redovisas i den omfattning det är troligt att framtida skattemässiga överskott kommer att finnas tillgängliga, mot vilka underskotten kan utnyttjas.

Uppskjutna skattefordringar och skulder kvittas när det finns legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatteskulder, de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt och det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar

### 2.16 ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

#### *Pensionsförpliktelser*

Koncernen har både förmånsbestämda och avgiftsbestämda pensionsplaner. De förmånsbestämda planerna utgörs av ITP 2 planer (för utförligare beskrivning se nedan). En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder.

För avgiftsbestämda pensionsplaner betalar koncernen avgifter till offentligt eller privat administrerade pensionsförsäkringsplaner på obligatorisk, avtalsenlig eller frivillig basis. Koncernen har inga ytterligare betalningsförpliktelser när avgifterna väl är betalda. Avgifterna redovisas som personalkostnader när de förfaller till betalning. Förutbetalda avgifter redovisas som en tillgång i den utsträckning som kontant återbetalning eller minskning av framtida betalningar kan komma koncernen tillgodo.

Inom delar av koncernen förekommer det att tjänstemän i Sverige ingår i en ITP 2 plan. ITP 2-planens förmånsbestämda pensionsåtaganden för ålders- och familjepension tryggas genom en försäkring i Alecta. Enligt ett uttalande från Rådet för finansiell rapportering, UFR 10 Klassificering av ITP-planer som finansieras genom försäkring i Alecta, är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För perioden har bolaget inte haft tillgång till information för att kunna redovisa sin proportionella andel av planens förpliktelser, förvaltningstillgångar och kostnader vilket medfört att planen inte varit möjlig att redovisa som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen ITP 2 som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Premien för den förmånsbestämda ålders- och familjepensionen är individuellt beräknad och är bland annat beroende av lön, tidigare intjänad pension och förväntad återstående tjänstgöringstid.

För verkställande direktören finns en pensionslösning i form av kapitalförsäkring som pantsatts för pensionsåtaganden. Tillgången utgör ett finansiellt instrument som värderas till verkligt värde via resultaträkningen (se avsnitt 2.9 ovan). Skulden, dvs pensionsåtagandet, utgörs av samma värde som tillgången, samt tillkommande särskild löneskatt. I koncernredovisningen nettoredovisas åtagandet.

### 2.17 INTÄKTSREDOVISNING

Intäkter värderas till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas, och motsvarar de belopp som erhålls för sålda varor efter avdrag för rabatter, returer och mervärdesskatt.

Koncernen redovisar en intäkt när dess belopp kan mätas på ett tillförlitligt sätt, det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar kommer att tillfalla företaget och särskilda kriterier har uppfyllts för var och en av koncernens verksamheter såsom beskrivs nedan.

#### *Försäljning av varor*

Koncernen säljer tekniska komponenter, material och avancerad utrustning. Försäljning av varor intäktsredovisas när ett koncernföretag har levererat produkten till en kund. Leverans anses inte ha skett förrän produkterna har sänts till angiven plats, riskerna för inkurans och förlust har överförts till kunden och kunden har godkänt produkterna i enlighet med försäljningsavtalet, villkoren för godkännande har löpt ut eller koncernen har objektiva bevis för att alla kriterier för godkännande har uppfyllts.

#### *Försäljning av tjänster*

Koncernen säljer tjänster i form av konsultation, analyser, utveckling, installation och service. Intäkter från försäljning av tjänster redovisas i den period då tjänsterna utförs. Intäkterna beräknas genom att färdigställandegraden för den specifika transaktionen fastställs baserat på hur stor del de tjänster som utförts, utgör av de totala tjänster som ska utföras.

### 2.18 RÄNTEINTÄKTER

Ränteintäkter intäktsredovisas med tillämpning av effektivräntemetoden. När värdet på en fordran i kategorin lånefordringar och kundfordringar har gått ner, minskar koncernen det redovisade värdet till det återvinningsbara värdet, vilket utgörs av bedömt framtida kassaflöde, diskonterat med den ursprungliga effektiva räntan för instrumentet, och fortsätter att lösa upp diskonteringseffekten som ränteintäkt. Ränteintäkter på nedskrivna lånefordringar och kundfordringar redovisas till ursprunglig effektiv ränta.

### 2.19 UTDELNINGSENTÄKTER

Utdelningsintäkter redovisas när rätten att erhålla betalning har fastställts.

### 2.20 LEASING

Inom koncernen finns både leasingavtal som klassificeras som operationella leasingavtal och finansiella leasingavtal. Operationella leasingavtal är sådana avtal där väsentlig del av riskerna och fördelarna med ägande behålls av leasegivaren. Finansiella avtal är sådana där koncernen i allt väsentligt innehar de ekonomiska riskerna och fördelarna förknippade med ägandet. Koncernen agerar enbart som leasetagare och det avser främst leasingavtal av bilar, maskiner samt fastigheter. Leasing av bilar och maskiner har klassificerats som finansiell leasing.

Not 2 forts.

Vid redovisning av en finansiell leasing redovisas tillgången som en anläggningstillgång i koncernen balansräkning och värderas initialt till det lägsta av leasingobjektets verkliga värde och nuvärdet av minimileasingavgifterna vid avtalet.

Vid operationell leasing kostnadsförs leasingavgiften över löptiden med utgångspunkt från nyttjandet.

## 2.21 UTDELNINGAR

Utdelning till Moderföretagets aktieägare redovisas som skuld i koncernens finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns av moderbolagets aktieägare

## 2.22 KASSAFLÖDESANALYS

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar.

## NOT 3 – FINANSIELL RISKHANTERING

### 3.1 FINANSIELLA RISKFAKTORER

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker: marknadsrisk (främst valutarisk), kreditrisk och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhanteringspolicy fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat. Koncernen använder derivatinstrument för att ekonomiskt säkra viss riskexponering. Koncernen tillämpar dock inte säkringsredovisning.

Riskhanteringen sköts av en central finansavdelning (Koncernfinans) enligt finanspolicy som fastställts av styrelsen. Koncernfinans identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker i nära samarbete med koncernens operativa enheter.

#### a) Marknadsrisk

Koncernen verkar internationellt och utsätts för valutarisk som uppstår från olika valutaexponeringar, framför allt avseende euro (EUR) och norska kronor (NOK). Valutarisk uppstår genom framtida affärstransaktioner, redovisade tillgångar och skulder samt nettoinvesteringar i utlandsverksamheter.

Valutarisker uppstår när framtida affärstransaktioner uttrycks i en valuta som inte är enhetens funktionella valuta. Koncernens varuinköp sker till största delen i EUR. För att ekonomiskt säkra risken med inköp i EUR tecknas terminskontrakt. Koncernen tillämpar dock inte säkringsredovisning. Försäljning sker huvudsakligen i respektive enhets funktionella valuta vilket gör att kundfordringar inte är exponerade för valutakursförändringar i någon väsentlig omfattning.

Koncernens riskhanteringspolicy är att ekonomiskt säkra alla väsentliga förväntade kassaflöden (huvudsakligen inköp av varor) i utländsk valuta. Mot bakgrund av ovanstående skulle en förändring av den svenska kronans värde med 3 procent i förhållande till andra valutor ge en obetydlig resultat effekt relaterad till finansiella instrument per balansdagen.

Koncernen har ett antal innehav i utlandsverksamheter vilkas nettotillgångar exponeras för valutarisker. Valutaexponering som uppstår från nettotillgångarna i koncernens utlandsverksamheter är inte väsentlig, varför koncernen har valt att inte valutasäkra dessa.

#### b) Kreditrisk

Kreditrisk hanteras på koncernnivå, med undantag för kreditrisk avseende utestående kundfordringar. Varje koncernföretag ansvarar för att följa upp och analysera kreditrisken för varje ny kund innan standardvillkor för betalning och leverans erbjuds. Kreditrisk uppstår genom likvida medel, derivatinstrument och tillgodohavanden hos banker och finansinstitut, inklusive utestående fordringar och avtalade transaktioner. Individuella risklimiters fastställs baserat på interna eller externa kreditbedömningar i enlighet med de gränser som satts av koncernledningen. Användningen av kreditgränser följs upp regelbundet.

Inga kreditgränser överskreds under rapportperioden och ledningen förväntar sig inte några förluster till följd av utebliven betalning från dessa motparter.

Tillfälliga likviditetsöverskott får placeras, förutom i bankinlåning, i statskuldväxlar eller företagscertifikat med rating K1 eller motsvarande internationell rating, med en maximal löptid på 360 dagar.

#### c) Likviditetsrisk

Kassaflödesprognoser upprättas av koncernens rörelsedrivande företag och aggregeras av Koncernfinans. Koncernfinans följer noga rullande prognoser för koncernens likviditetsreserv för att säkerställa att koncernen har tillräckligt med kassamedel för att möta behovet i den löpande verksamheten. Den goda likviditeten och det goda kassaflödet gör att koncernen i nuläget inte ser något ytterligare upplångingsbehov.

## NOTER

Not 3 forts.

Nedanstående tabell analyserar koncernens icke derivata finansiella skulder, uppdelade efter den tid som på balansdagen återstår fram till den avtalsenliga förfallodagen. De belopp som anges i tabellen är de avtalsenliga, odiskonterade kassaflödena.

<b>Per 31 december 2015</b>	<b>Mindre än 3 månader</b>	<b>Mellan 3 månader och 1 år</b>	<b>Mellan 1 och 2 år</b>	<b>Mellan 2 och 5 år</b>	<b>Mer än 5 år</b>
Skulder till kreditinstitut	33	74	83	84	–
Skulder t kreditinst. avs. finansiell leasing	565	1 748	1 060	517	–
Leverantörsskulder	33 795	641	–	–	–
<b>Per 31 december 2014</b>					
Skulder till kreditinstitut	542	1 628	2 100	203	–
Skulder t kreditinst. avs. finansiell leasing	663	1 683	1 167	559	–
Leverantörsskulder	28 191	–	–	–	–
<b>Per 31 december 2013</b>					
Skulder till kreditinstitut	882	1 625	2 118	2 235	8
Skulder t kreditinst. avs. finansiell leasing	724	2 137	2 299	1 090	21
Skulder till koncernföretag	–	13 856	–	–	–
Leverantörsskulder	29 390	–	–	–	–
<b>Per 1 januari 2013</b>					
Skulder till kreditinstitut	2 893	2 063	2 167	4 267	166
Skulder t kreditinst. avs. finansiell leasing	802	2 408	1 864	1 574	162
Skulder till koncernföretag	–	2 366	6 606	–	–
Leverantörsskulder	25 328	–	–	–	–

### 3.2 HANTERING AV KAPITAL

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, så att den kan fortsätta att generera avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter och att upprätthålla en optimal kapitalstruktur för att hålla kostnaderna för kapitalet nere.

För att upprätthålla eller justera kapitalstrukturen, kan koncernen förändra den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna.

På samma sätt som andra företag i branschen bedömer koncernen kapitalet på basis av skuldsättningsgraden. Detta nyckeltal beräknas som nettoskuld dividerad med totalt kapital. Nettoskuld beräknas som total upplåning (omfattande posterna Skulder till kreditinstitut, både lång- och kortfristiga samt Skulder till koncernföretag, långfristig i koncernens balansräkning) med avdrag för likvida medel. Totalt kapital beräknas som Eget kapital i koncernens balansräkning plus nettoskulden.

	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>2013</b>
Total upplåning (not 21)	7 436	11 788	29 198
Avgår: likvida medel (not 19)	71 699	47 993	5 743
Nettoskuld	–64 263	–36 205	23 455
<b>Totalt eget kapital</b>	<b>21 923</b>	<b>32 977</b>	<b>42 081</b>
Skuldsättningsgrad	–2,9	–1,1	0,6

Minskningen i skuldsättningsgraden under 2014 var främst en följd av nyemissionen.

## NOT 4 – VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR FÖR REDOVISNINGSAÄNDAMÅL

### 4.1 VIKTIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR FÖR REDOVISNINGSAÄNDAMÅL

Koncernen gör uppskattningar och antaganden om framtiden. De uppskattningar för redovisningsändamål som blir följden av dessa kommer, definitionsmässigt, sällan att motsvara det verkliga resultatet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden för tillgångar och skulder under nästkommande räkenskapsår behandlas i huvuddrag nedan.

#### Värdering av underskottsavdrag

Koncernen analyserar årligen om skattemässiga underskottsavdrag i koncernen kommer att kunna nyttjas i framtiden, och därmed borde tas upp som en uppskjuten skattefordran. Uppskjuten skattefordran redovisas endast för underskottsavdrag för vilka det är sannolikt att de kan nyttjas mot framtida skattepliktiga överskott och mot skattepliktiga temporära skillnader. Christian Berner har redovisat uppskjuten skattefordran för del av de underskottsavdrag som finns i Danmark och Finland då det bedöms sannolikt att dessa underskottsavdrag kan nyttjas mot framtida överskott.

## NOT 5 – SEGMENTINFORMATION

Den verkställande direktören är koncernens högste verkställande beslutsfattare. Företagsledningen har fastställt rörelsesegmenten baserat på den information som behandlas av den verkställande direktören och som används som underlag för att fördela resurser och utvärdera resultat.

Den verkställande direktören bedömer verksamheten både utifrån ett geografiskt perspektiv, och utifrån ett affärsområdesperspektiv. Då det geografiska perspektivet har bedömts vara överordnat produktområdesperspektivet, har Christian Berner fyra rörelsesegment; Sverige, Norge, Finland och Danmark. Affärsområdena beskrivs närmare i slutet av denna not.

Verkställande direktören bedömer rörelsesegmentens resultat främst baserat på måttet EBITDA. Detta mått är rörelseresultat före räntor, skatter, nedskrivningar och avskrivningar på materiella och immateriella tillgångar.

#### Intäkter

Försäljning mellan segment sker på marknadsmässiga villkor. De intäkter från externa parter som rapporteras till verkställande direktören värderas på samma sätt som i företagets externa finansiella rapportering.

	2015			2014			2013		
	Segmentens intäkter	Försäljning mellan segment	Intäkter från externa kunder	Segmentens intäkter	Försäljning mellan segment	Intäkter från externa kunder	Segmentens intäkter	Försäljning mellan segment	Intäkter från externa kunder
Sverige	287 071	2 591	284 480	255 201	2 617	252 584	264 953	2 095	262 858
Norge	87 521		87 521	72 748		72 748	74 696	–	74 696
Finland	55 053		55 053	53 396		53 396	41 276	–	41 276
Danmark	19 687		19 687	15 309		15 309	14 787	–	14 787
CBTT	–		–	–		–	–		–
<b>Summa</b>	<b>449 332</b>	<b>2 591</b>	<b>446 741</b>	<b>396 654</b>	<b>2 617</b>	<b>394 037</b>	<b>395 712</b>	<b>2 095</b>	<b>393 617</b>

### Totala intäkter från externa kunder fördelar sig på följande

	2015	2014	2013
Produkter	431 348	383 535	391 053
Tjänster	15 393	10 502	2 564
<b>Summa</b>	<b>446 741</b>	<b>394 037</b>	<b>393 617</b>

## NOTER

Not 5 forts.

Fördelningen av resultat per segment sker till och med EBT. Det mått som verkställande direktören främst utvärderar segmenten utifrån är dock EBITDA.

EBITDA stäms av mot resultat före skatt enligt följande avstämning:

EBITDA	2015	2014	2013
Sverige	27 274	16 939	18 410
Norge	2 644	1 025	366
Finland	-197	981	1 928
Danmark	1 300	-69	-1 555
CBTT	-2 366	-2 904	-410
<b>Summa</b>	<b>28 655</b>	<b>15 972</b>	<b>18 738</b>
Avskrivning av materiella anläggningstillgångar	-3 267	-3 520	-4 268
Avskrivning av immateriella anläggningstillgångar	-1 290	-1 290	-420
Finansiella poster – netto	10	-11	-992
<b>Resultat före skatt</b>	<b>24 108</b>	<b>11 151</b>	<b>13 058</b>

### Intäkter från externa kunder per land, baserat på var kunderna är lokaliserade

	2015	2014	2013
Sverige	272 042	236 997	244 423
Norge	87 770	73 135	74 875
Finland	52 662	53 395	41 044
Danmark	19 856	15 327	14 906
Tyskland	896	154	337
Polen	2 958	2 912	3 703
Kina	508	205	861
Nederländerna	1 006	719	2 921
Estland	4 693	2 519	2 790
Frankrike	563	283	264
Litauen	108	5 273	3 658
Malaysia	2 241	2 258	2 764
Övriga länder	1 438	860	1 071
<b>Summa</b>	<b>446 741</b>	<b>394 037</b>	<b>393 617</b>

Koncernen har ett stort antal kunder där den största står för högst 1% av omsättningen.

### Anläggningstillgångar, andra än finansiella instrument och uppskjutna skattefordringar fördelas per land enligt följande:

	2015	2014	2013
Sverige	9 543	10 393	11 905
Norge	622	788	892
Finland	705	1 039	133
Danmark	82	109	124
<b>Summa</b>	<b>10 951</b>	<b>12 329</b>	<b>13 054</b>

### Affärsområden

Christian Berner har två affärsområden: Process & Miljö, samt Materialteknik. Affärsområde Process & Miljö omfattar försäljning inom processutrustning och hela system med försäljning inom främst stora investeringsprojekt men även inom löpande underhåll. Affärsområde Materialteknik omfattar försäljning av vibrations- och bullerdämpande material samt plaster.

Nedan framgår nettoomsättning samt EBITDA för respektive affärsområde. Posten "Koncern" avser ej fördelade kostnader så som koncernens årsredovisning och börsrelaterade kostnader.

Intäkter	2015	2014	2013
Process och Miljö	273 782	228 342	256 798
Materialteknik	172 132	165 129	136 026
Koncern	827	566	793
<b>Summa</b>	<b>446 741</b>	<b>394 037</b>	<b>393 617</b>

EBITDA	2015	2014	2013
Process och Miljö	16 576	6 483	9 383
Materialteknik	14 441	12 393	9 765
Koncern	-2 362	-2 904	-410
<b>Summa</b>	<b>28 655</b>	<b>15 972</b>	<b>18 738</b>

### NOT 6 – ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

Intäkter	2015	2014	2013
Hysesintäkter	46	230	290
Vinst avyttring maskiner/inventarier	366	119	3
Återvunna kundförluster	0	0	23
Övriga intäkter	776	25	500
<b>Totalt</b>	<b>1 188</b>	<b>374</b>	<b>816</b>

**NOT 7 – ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA, M.M.**

	2015	2014	2013
Löner och andra ersättningar	68 655	69 286	65 491
Sociala avgifter	17 817	18 119	17 255
Pensionskostnader – avgiftsbestämda planer	1 460	1 566	1 421
Pensionskostnader – förmånsbestämda planer	8 686	8 406	6 570
<b>Summa ersättningar till anställda</b>	<b>96 618</b>	<b>97 377</b>	<b>90 737</b>

**Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader**

	2015		2014		2013	
	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala avgifter (varav pensionskostnader)	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala avgifter (varav pensionskostnader)	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala avgifter (varav pensionskostnader)
Styrelseledamöter, verkställande direktörer och andra ledande befattningshavare	6 452	2 691	7 518	3 161	5 528	2 405
varav	(791)	(1 274)	(1 950)	(1 374)	(410)	(1 172)
Övriga anställda	62 203	25 272	61 768	24 930	59 963	22 841
varav	(1 711)	(8 872)	(1 045)	(8 598)	(718)	(6 819)
<b>Koncernen totalt</b>	<b>68 655</b>	<b>27 963</b>	<b>69 286</b>	<b>28 091</b>	<b>65 491</b>	<b>25 246</b>

**Medeltalet anställda med geografisk fördelning per land**

	2015		2014		2013	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Sverige	83	60	84	63	88	66
Norge	19	13	19	13	22	15
Finland	20	16	20	16	12	8
Danmark	4	3	4	3	5	4
<b>Koncernen totalt</b>	<b>126</b>	<b>92</b>	<b>127</b>	<b>95</b>	<b>127</b>	<b>93</b>

**Könsfördelning i Koncernen (inkl.dotterföretag) för styrelseledamöter och lednade befattningshavare**

	2015		2014		2013	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Styrelseledamöter	21	14	21	14	21	14
VD och andra ledande befattningshavare	4	4	4	4	4	4
<b>Koncernen totalt</b>	<b>25</b>	<b>18</b>	<b>25</b>	<b>18</b>	<b>25</b>	<b>18</b>

## NOTER

Not 7 forts.

**Ersättning till ledande befattningshavare**

<b>Ersättningar och övriga förmåner 2015</b>	<b>Grundlön/styrelsearvode</b>	<b>Rörlig ersättning</b>	<b>Övriga förmåner</b>	<b>Pensionskostnad</b>	<b>Övrig ersättning</b>	<b>Summa</b>
Styrelseordförande	300	–	–	–		300
Övriga styrelseledamöter (samma arvode till alla ledamöter)*	697					697
Verkställande direktören	1 554	459	71	539	8	2 631
Andra ledande befattningshavare (4 personer)	4 107	332	329	735	53	5 556
<b>Summa</b>	<b>6 658</b>	<b>791</b>	<b>400</b>	<b>1 274</b>	<b>61</b>	<b>9 184</b>

\* Malin Domstad, ny styrelseledamot, har fått ersättning baserad på tiden för uppdraget fr.o.m 2015-05-26.

<b>Ersättningar och övriga förmåner 2014</b>	<b>Grundlön/styrelsearvode</b>	<b>Rörlig ersättning</b>	<b>Övriga förmåner</b>	<b>Pensionskostnad</b>	<b>Övrig ersättning</b>	<b>Summa</b>
Styrelseordförande*	500	–	–	–		500
Övriga styrelseledamöter (samma arvode till alla ledamöter)**	303					303
Verkställande direktören	1 528	1 243	83	518	21	3 393
Andra ledande befattningshavare (4 personer)	4 040	707	359	855	44	6 005
<b>Summa</b>	<b>6 371</b>	<b>1 950</b>	<b>442</b>	<b>1 373</b>	<b>65</b>	<b>10 201</b>

\* Håkan Simonsen, styrelseordförande t.o.m. 2014-06-15. Joachim Berner, styrelseordförande fr.o.m. 2014-06-16.

\*\* Joachim Berner, styrelseledamot t.o.m. 2014-06-15, och Lars Gatenbeck, styrelseledamot fr.o.m. 2014-06-16, har båda fått ersättning baserad på tiden för uppdraget.

<b>Ersättningar och övriga förmåner 2013</b>	<b>Grundlön/styrelsearvode</b>	<b>Rörlig ersättning</b>	<b>Övriga förmåner</b>	<b>Pensionskostnad</b>	<b>Övrig ersättning</b>	<b>Summa</b>
Styrelseordförande	–					–
Övriga styrelseledamöter (samma arvode till alla ledamöter)*	447					447
Verkställande direktören	1 364	205	81	512	47	2 209
Andra ledande befattningshavare (4 personer)	3 754	205	345	660	47	5 011
<b>Summa</b>	<b>5 565</b>	<b>410</b>	<b>426</b>	<b>1 172</b>	<b>94</b>	<b>7 667</b>

\* Hans Andersson, styrelseledamot t.o.m. 2013-06-24, och Joachim Berner, styrelseledamot fr.o.m. 2013-06-25, har båda fått ersättning baserad på tiden för uppdraget.

Koncernen har under perioden hyrt konst från styrelseordföranden. Se vidare not 27 Närstående-transaktioner.



Not 7 forts.

#### Pensioner

Pensionsåldern för verkställande direktören är 65 år.

Pensionspremien ska uppgå till 35% av den pensionsgrundande lönen. Med pensionsgrundande lön avses grundlönen.

För VD har även tecknats en kapitalförsäkring under räkenskapsåret 2013. Koncernens pensionsåtagande motsvarar det verkliga värdet på kapitalförsäkringen, samt tillkommande särskild löneskatt på pensionsförpliktelsen. Kapitalförsäkringen och pensionsåtagandet redovisas netto i balansräkningen. Pensionsåtagandet per 2015-12-31 var 200 KSEK (2014-12-31: 123 KSEK, 2013-12-31: 54 KSEK). Särskild löneskatt redovisas i posten "Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter".

För andra ledande befattningshavare är pensionsåldern 65 år. Pensionsavtalet anger att pensionspremien ska uppgå till 10–25% av den pensionsgrundande lönen.

#### Avgångsvederlag

Mellan företaget och verkställande direktören gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning tillämpar koncernen avgångsvederlag om 6 månader.

Mellan företaget och andra ledande befattningshavare gäller en ömsesidig uppsägningstid om 6 månader. Vid uppsägning tillämpar koncernen inga avgångsvederlag.

### NOT 8 – ERSÄTTNINGAR TILL REVISORERNA

	2015	2014	2013
<b>PWC</b>			
Revisionsuppdraget	473	517	466
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	74	30	91
Skatterådgivning	34	–	119
Övriga tjänster	315	27	14
<b>Summa</b>	<b>897</b>	<b>574</b>	<b>690</b>

### NOT 9 – OPERATIONELL LEASING

Koncernen hyr maskiner, bilar och kontorslokaler enligt ej uppsägningsbara operationella leasingavtal. Leasingperioderna varierar mellan 3–5 år. Endast hyresavtal för kontorslokaler löper mellan 3–11 år. De flesta leasingavtalen kan vid leasingperiodens slut förlängas till en avgift som överensstämmer med en marknadsmässig avgift.

Framtida sammanlagda minimileaseavgifter för icke-uppsägningsbara operationella leasingavtal är som följer:

	2015	2014	2013
Inom 1 år	11 434	12 226	11 722
Mellan 2 och 5 år	35 037	38 384	36 555
Mer än 5 år	29 753	43 856	45 459
<b>Summa</b>	<b>76 224</b>	<b>94 465</b>	<b>93 736</b>

### NOT 10 – FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER

	2015	2014	2013
Ränteintäkter från koncernföretag	–	87	93
Övriga ränteintäkter	284	236	233
Valutakursvinster	50	123	22
Övriga finansiella intäkter	93	144	73
<b>Total finansiella intäkter</b>	<b>427</b>	<b>590</b>	<b>421</b>
Räntekostnader till koncernföretag	–	68	98
Räntekostnader på skulder till kreditinst. exkl. fin.leasing	100	215	483
Räntekostnader på skulder till kreditinst. avseende fin.leasing	164	291	718
Valutakursförluster	145	0	102
Övriga finansiella kostnader	8	27	12
<b>Total finansiella kostnader</b>	<b>417</b>	<b>601</b>	<b>1 413</b>
<b>Summa finansiella poster – netto</b>	<b>10</b>	<b>–11</b>	<b>–992</b>

**NOT 11 – VALUTAKURSDIFFERENSER – NETTO**

Valutakursdifferenser har redovisats i resultaträkningen enligt följande:

	2015	2014	2013
Handelsvaror	-105	-1 137	-1 019
Finansiella poster – netto (not 10)	-95	179	-133
	<b>-200</b>	<b>-958</b>	<b>-1 152</b>

**NOT 12 – INKOMSTSKATT**

Aktuell skatt	2015	2014	2013
Aktuell skatt på årets resultat	-5 018	-2 010	-1 986
Justeringar avseende tidigare år			
<b>Summa aktuell skatt</b>	<b>-5 018</b>	<b>-2 010</b>	<b>-1 986</b>
<b>Uppskjuten skatt (not 23)</b>			
Uppkomst och återföring av temporära skillnader	-288	-507	-1 255
Uppskjuten skatt hänförlig till underskottsavdrag	3 683	-	-
<b>Summa uppskjuten skatt</b>	<b>3 395</b>	<b>-507</b>	<b>-1 255</b>
<b>Summa inkomst skatt</b>	<b>-1 624</b>	<b>-2 517</b>	<b>-3 241</b>

Inkomstskatten på resultatet före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av skattesatsen i Sverige för resultatet i de konsoliderade företagen enligt följande:

	2015	2014	2013
<b>Resultat före skatt</b>	<b>24 108</b>	<b>11 151</b>	<b>13 059</b>
Inkomstskatt beräknad enligt skattesatsen i Sverige (22%)	5 304	2 453	2 873
Effekten av utländska skattesatser	132	44	6
Skatteeffekt av:			
Ej avdragsgilla kostnader	-417	-487	-893
Uppskjuten skatt hänförlig till underskottsavdrag	-3 683	-	-
Skatt hänförlig till temporära skillnader	288	507	1 255
<b>Skattekostnad</b>	<b>1 624</b>	<b>2 517</b>	<b>3 241</b>

**NOT 13 – RESULTAT PER AKTIE**

*Före och efter utspädning*

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att det resultat som är hänförligt till moderföretagets aktieägare divideras med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden. Det har inte förekommit några återköpta aktier som innehas som egna aktier av moderföretaget under perioden.

Inga utspädningseffekter har justerat det vägda genomsnittliga antalet utestående stamaktier för perioderna, varför resultat per aktie efter utspädning sammanfaller med resultat per aktie före utspädning.

	2015	2014	2013
Resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare	22 485	8 634	9 818
Vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier (tusental)	18 759	9 377	0,3

**NOT 14 – IMMATERIELLA TILLGÅNGAR**

	Distributions- rätter	Goodwill	Summa
<b>Anskaffningsvärde per 1 januari 2013</b>			
Anskaffningsvärde	12 900	225	13 125
Ack. av- och nedskrivningar	-1 625		-1 625
<b>Redovisat värde</b>	<b>11 275</b>	<b>225</b>	<b>11 500</b>
<b>Räkenskapsåret 2013</b>			
Ingående redovisat värde	11 275	225	11 500
Avskrivningar	-1 290		-1 290
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>9 985</b>	<b>225</b>	<b>10 210</b>
<b>Per 31 december 2013</b>			
Anskaffningsvärde	12 900	225	13 125
Ack. av- och nedskrivningar	-2 915	-	-2 915
<b>Redovisat värde</b>	<b>9 985</b>	<b>225</b>	<b>10 210</b>
<b>Räkenskapsåret 2014</b>			
Ingående redovisat värde	9 985	225	10 210
Avskrivningar	-1 290		-1 290
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>8 695</b>	<b>225</b>	<b>8 920</b>
<b>Per 31 december 2014</b>			
Anskaffningsvärde	12 900	225	13 125
Ack. av- och nedskrivningar	-4 205	-	-4 205
<b>Redovisat värde</b>	<b>8 695</b>	<b>225</b>	<b>8 920</b>
<b>Räkenskapsåret 2015</b>			
Ingående redovisat värde	8 695	225	8 920
Avskrivningar	-1 290		-1 290
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>7 405</b>	<b>225</b>	<b>7 630</b>
<b>Per 31 december 2015</b>			
Anskaffningsvärde	12 900	225	13 125
Ack. av- och nedskrivningar	-5 495	-	-5 495
<b>Redovisat värde</b>	<b>7 405</b>	<b>225</b>	<b>7 630</b>

Prövning av nedskrivningsbehov för goodwill

Goodwill övervakas av ledningen på rörelsesegmentsnivå genom uppföljning av aktuell kassagenererande enhet.

**NOT 15 – MATERIELLA TILLGÅNGAR**

	Maskiner och inventerier
<b>Anskaffningsvärde per 1 januari 2013</b>	
Anskaffningsvärde	28 943
Ack. Avskrivningar	-16 622
<b>Redovisat värde</b>	<b>12 321</b>
<b>Räkenskapsåret 2013</b>	
Ingående redovisat värde	12 321
Valutadifferenser	-232
Inköp	159
Avyttring och utrangering	-25
Avskrivningar	-906
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>11 317</b>
<b>Per 31 december 2013</b>	
Anskaffningsvärde	24 159
Ack. Avskrivningar	-12 842
<b>Redovisat värde</b>	<b>11 317</b>
<b>Räkenskapsåret 2014</b>	
Ingående redovisat värde	11 317
Valutadifferenser	219
Inköp	3 468
Avyttring och utrangering	-781
Avskrivningar	-3 497
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>10 726</b>
<b>Per 31 december 2014</b>	
Anskaffningsvärde	29 033
Avskrivningar	-18 307
<b>Redovisat värde</b>	<b>10 726</b>
<b>Räkenskapsåret 2015</b>	
Ingående redovisat värde	10 726
Valutadifferenser	-313
Inköp	4 575
Avyttring och utrangering	-1 238
Avskrivningar	-3 267
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>10 483</b>
<b>Per 31 december 2015</b>	
Anskaffningsvärde	26 246
Avskrivningar	-15 763
<b>Redovisat värde</b>	<b>10 483</b>

## NOT 16 – FINANSIELLA INSTRUMENT PER KATEGORI

2015-12-31	Låne- och kundfordringar	Summa
<b>Tillgångar i Balansräkningen</b>		
Andra långfristiga fordringar	166	166
Kundfordringar	55 849	55 849
Likvida medel	71 699	71 699
<b>Summa</b>	<b>127 714</b>	<b>127 714</b>

2014-12-31	Låne- och kundfordringar	Summa
<b>Tillgångar i Balansräkningen</b>		
Andra långfristiga fordringar	273	273
Kundfordringar	51 840	51 840
Likvida medel	47 993	47 993
<b>Summa</b>	<b>100 106</b>	<b>100 106</b>

2013-12-31	Låne- och kundfordringar	Summa
<b>Tillgångar i Balansräkningen</b>		
Andra långfristiga fordringar	317	317
Kundfordringar	54 620	54 620
Kundfordringar koncernföretag	5 024	5 024
Likvida medel	5 743	5 743
<b>Summa</b>	<b>65 704</b>	<b>65 704</b>

2013-01-01	Låne- och kundfordringar	Summa
<b>Tillgångar i Balansräkningen</b>		
Andra långfristiga fordringar	311	311
Kundfordringar	50 265	50 265
Likvida medel	3 179	3 179
<b>Summa</b>	<b>53 755</b>	<b>53 755</b>

2015-12-31	Övriga finansiella skulder	Summa
<b>Skulder i Balansräkningen</b>		
Skulder till kreditinstitut	7 436	7 436
Leverantörsskulder	34 436	34 436
<b>Summa</b>	<b>41 872</b>	<b>41 872</b>

2014-12-31	Övriga finansiella skulder	Summa
<b>Skulder i Balansräkningen</b>		
Skulder till kreditinstitut	11 788	11 788
Leverantörsskulder	28 191	28 191
<b>Summa</b>	<b>39 979</b>	<b>39 979</b>

2013-12-31	Övriga finansiella skulder	Summa
<b>Skulder i Balansräkningen</b>		
Skulder till kreditinstitut	15 342	15 342
Skulder till koncernföretag	13 856	13 856
Leverantörsskulder	29 390	29 390
<b>Summa</b>	<b>58 588</b>	<b>58 588</b>

2013-01-01	Övriga finansiella skulder	Summa
<b>Skulder i Balansräkningen</b>		
Skulder till kreditinstitut	20 166	20 166
Skulder till koncernföretag	8 972	8 972
Leverantörsskulder	25 329	25 329
<b>Summa</b>	<b>54 467</b>	<b>54 467</b>

**NOT 17 – KUNDFORDRINGAR****Kundfordringar**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
Kundfordringar	56 234	52 590	55 316	50 728
Minus: reservering för osäkra fordringar	-385	-750	-696	-462
<b>Kundfordringar – netto</b>	<b>55 849</b>	<b>51 840</b>	<b>54 620</b>	<b>50 266</b>

Det verkliga värdet på kundfordringarna motsvarar dess redovisade värde, eftersom diskonteringseffekten inte är väsentlig. Per den 31 december 2015 uppgick fullgoda kundfordringar till 55 849 KSEK (2014-12-31: 51 840 KSEK, 2013-12-31: 54 620 KSEK, 2013-01-01: 50 266 KSEK) för koncernen.

Per den 31 december 2015 var kundfordringar uppgående till 5 114 KSEK (2014-12-31: 11 585 KSEK, 2013-12-31: 12 190 KSEK, 2013-01-01: 12 988 KSEK) förfallna men utan att något nedskrivningsbehov ansågs föreligga för koncernen. De förfallna fordringarna avser ett antal kunder vilka tidigare inte haft några betalningssvårigheter.

**Åldersfördelning kundfordringar**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
Ej förfallna kundfordringar	50 735	40 255	42 430	37 278
1–30 dagar	4 451	8 516	10 648	9 840
31–60 dagar	521	1 591	695	757
> 60 dagar	527	2 228	1 543	2 853
varav reserverat	-385	-750	-696	-462
<b>Summa</b>	<b>55 849</b>	<b>51 840</b>	<b>54 620</b>	<b>50 266</b>

**Åldersanalys av kundfordringar med nedskrivningsbehov**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
1 till 12 månader	28	467	471	172
> 12 månader	357	284	225	290

**Redovisade belopp per valuta för kundfordringar är som följer:**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
SEK	30 091	28 936	34 717	25 533
EUR	15 766	11 524	8 216	9 722
NOK	8 501	9 439	8 836	12 051
DKK	697	1 174	1 433	1 644
USD	37	19	-8	193
GBP	407	341	77	165
CHF	351	407	1 348	958

**Förändringar i reserven för osäkra kundfordringar är följande:**

	2015	2014	2013
Per 1 januari	750	696	461
Reservering av osäkra fordringar	1 580	99	370
Fordringar som skrivits bort under året under året som ej indrivningsbara	-1 431	-56	-27
Återförda outnyttjade belopp	-465		-108
Effekt av ändrade valutakurser	-49	11	-
<b>Per 31 december</b>	<b>385</b>	<b>750</b>	<b>696</b>

**NOT 18 – VARULAGER**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
Färdiga varor och handelsvaror	19 101	20 492	21 220	19 839
<b>Summa</b>	<b>19 101</b>	<b>20 492</b>	<b>21 220</b>	<b>19 839</b>

Varulager redovisas enligt principerna i not 2.8.

**NOT 19 – FÖRUTBETALDA KOSTNADER OCH UPPLUPNA INTÄKTER**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
Förutbetalda hyror	106	299	-	18
Förutbetalda försäkringar	879	834	1 111	946
Övriga poster	1 396	1 005	331	596
<b>Totalt</b>	<b>2 381</b>	<b>2 138</b>	<b>1 442</b>	<b>1 561</b>

**NOT 20 – LIKVIDA MEDEL**

Likvida medel, såväl i balansräkningen som kassaflödesanalysen, består av:

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
Kassa	29	26	26	43
Banktillgodohavanden*	71 670	47 967	5 717	3 136
<b>Totalt</b>	<b>71 699</b>	<b>47 993</b>	<b>5 743</b>	<b>3 179</b>

\* Exkl. utnyttjad checkräkningskredit

**NOT 21 – AKTIEKAPITAL OCH ÖVRIGT TILLSKJUTET KAPITAL**

Aktiekapital och övrigt tillskjutet kapital	Antal aktier (tusental)	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Summa
<b>Per 1 januari 2013</b>	0,3	300		300
<b>Per 31 december 2013</b>	0,3	300	–	300
Fondemission	0,0	200	–	200
Nyemission	18 759,1	125	41 228	41 353
<b>Per 31 december 2014</b>	18 759,4	625	41 228	41 853
<b>Per 31 december 2015</b>	18 759,4	625	41 228	41 853

**NOT 22 – UPPLÅNING**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
<b>Långfristig</b>				
Skulder till kreditinstitut (exkl. finansiell leasing)	168	2 000	4 340	7 130
Skulder till kreditinstitut avseende finansiell leasing	4 919	4 970	5 330	5 400
Skulder till koncernföretag	–	–	6 606	6 166
<b>Summa långfristig upplåning</b>	<b>5 087</b>	<b>6 970</b>	<b>16 276</b>	<b>18 696</b>

forts. not 22

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
<b>Kortfristig</b>				
Skulder till kreditinstitut (exkl. finansiell leasing)	106	2 473	2 529	4 426
Skulder till kreditinstitut avseende finansiell leasing	2 243	2 346	3 143	3 210
Skulder till koncernföretag	–	–	7 250	2 806
<b>Summa kortfristig upplåning</b>	<b>2 349</b>	<b>4 818</b>	<b>12 922</b>	<b>10 443</b>
<b>Summa upplåning koncernen</b>	<b>7 436</b>	<b>11 788</b>	<b>29 198</b>	<b>29 138</b>
<b>Redovisade belopp per valuta</b>				
SEK	7 161	11 316	28 669	28 445
NOK	275	473	529	693

**Skulder till kreditinstitut avseende finansiell leasing**

Bruttoskulder avseende finansiell leasing – minimileaseavgifter	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
Inom 1 år	2 163	2 149	2 567	2 880
Mellan 1 och 5 år	1 475	1 581	3 040	3 084
Mer än 5 år	–	–	19	145
Framtida finansiella kostnader för finansiell leasing	252	342	645	701
Nuvärde på skulder avseende finansiell leasing	6 910	6 974	7 828	7 909

**Checkräkningskredit**

Koncernen har en beviljad checkräkningskredit i valutorna SEK, NOK och EUR om 18.245 KSEK. Av beviljad checkräkningskredit har 0 KSEK (0 KSEK, 0 KSEK) utnyttjats per den 31 december 2015.

**NOT 23 – UPPSKJUTEN INKOMSTSKATT**

Uppskjutna skattefordringar och -skulder fördelas enligt följande:

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
<b>Uppskjutna skattefordringar</b>				
– uppskjutna skattefordringar som skall utnyttjas efter mer än 12 månader	800	–	–	–
– uppskjutna skattefordringar som skall utnyttjas inom 12 månader	2 794	–	–	–
<b>Uppskjutna skatteskulder</b>				
– uppskjutna skatteskulder som skall betalas efter mer än 12 månader	–1 840	–1 534	–1 333	–65
<b>Uppskjutna skatteskulder (netto)</b>	<b>1 754</b>	<b>–1 534</b>	<b>–1 333</b>	<b>–65</b>

Bruttoförändringen avseende uppskjutna skatter är följande:

	2015	2014	2013
Ingående balans	–1 534	–1 333	–65
Valutadifferenser	–89	–	–
Redovisning i resultaträkningen	3 377	–201	–1 268
Utgående balans	1 754	–1 534	–1 333

Uppskjutna skattefordringar redovisas för skattemässiga underskottsavdrag eller andra avdrag i den utsträckning som det är sannolikt att de kan tillgodosgöras genom framtida beskattningsbara vinster. Samtliga underskottsavdrag i koncernen bedöms nu kunna tillgodoräknas framöver. Uppskjuten skatt på anläggningstillgångar avser skillnaden mellan skattemässiga restvärden och redovisade restvärde. Förändring i uppskjutna skattefordringar och -skulder under året, utan hänsyn tagen till kvittningar som gjorts inom samma skatterättsliga jurisdiktion, framgår nedan:

Uppskjutna skattefordringar	Underskottsavdrag	Summa
Per 1 januari 2013	–	–
Per den 31 december 2013	–	–
Per den 31 december 2014	–	–
Redovisat i resultaträkningen	3 683	3 683
Valutakursdifferenser	–89	–89
Per den 31 december 2015	3 594	3 594

Uppskjutna skatteskulder	Temporär skillnad maskiner och inventarier	Summa
Per 1 januari 2013	–65	–65
Redovisat i resultaträkningen	–1 268	–1 268
Per den 31 december 2013	–1 333	–1 333
Redovisat i resultaträkningen	–201	–201
Per den 31 december 2014	–1 534	–1 534
Redovisat i resultaträkningen	–306	–306
Per den 31 december 2015	–1 840	–1 840

**NOT 24 – UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
Upplupna löner	3 461	2 468	1 888	780
Upplupna resekostnader	189	284	259	260
Upplupna semesterlöner	9 557	9 404	8 910	9 209
Upplupna sociala avgifter	2 880	2 552	2 529	2 241
Upplupna löneskatt	1 646	1 380	1 237	1 372
Upplupna räntor	–	20	44	115
Övriga interimsskulder	3 205	2 414	3 741	899
Upplupna leverantörs-skulder	4 379	1 791	3 372	2 890
<b>Totalt</b>	<b>25 318</b>	<b>20 313</b>	<b>21 981</b>	<b>17 765</b>

**NOT 25 – STÄLLDA SÄKERHETER**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
Företagsinteckningar	26 538	26 602	26 505	16 451
Aktier i dotterbolag	–	–	24 237	120
<b>Totalt</b>	<b>26 538</b>	<b>26 602</b>	<b>50 742</b>	<b>16 571</b>

**NOT 26 – ANSVARSFÖRBINDELSER**

	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
Borgensförbindelse	–	–	95 096	87 960
Företagsinteckning	–	–	1 505	1 451
<b>Totalt</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>96 601</b>	<b>89 411</b>

**NOT 27 – NÄRSTÅENDE**

Christian Berner Invest AB (registrerat i Sverige) äger 61,4% av moderföretagets aktier och har bestämmande inflytande över koncernen.

Ernstström Kapital AB äger 12,2% och Lannebo Micro Cap äger 10,9% av kapitalet. För resterande 15,5% av aktierna är spridningen stor. Christian Berner Invest AB (CBI) är även moderföretaget i den största koncern där Christian Berner Tech Trade AB ingår. Den part som har den yttersta kontrollen över koncernen är Christian Berner Invest AB.

Följande transaktioner har skett med närstående:

Inköp av tjänster:	2015	2014	2013
Hyra av konst av styrelseordförande	102	–	–
Hyra av fastigheter (CBI)	1 309	5 806	8 494
Management fees (CBI)	–	1 615	2 543
<b>Summa</b>	<b>1 411</b>	<b>7 421</b>	<b>11 036</b>

Tjänsterna som redovisas enligt ovan har köpts på normala kommersiella villkor på affärsmässig grund.

Fordringar och skulder	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
<b>Fordringar på närstående</b>				
Fordringar på Christian Berner Invest	–	–	499	–
<b>Skulder till närstående:</b>				
Skulder på Christian Berner Invest	–	–	–13 856	–6 606

Skulderna till närstående avser koncernbidrag.

Skulder till moderföretagets aktieägare	2015-12-31	2014-12-31	2013-12-31	2013-01-01
<b>Vid årets början</b>	–	–13 856	–6 606	–
Av årsstämman fastställt koncernbidrag	–	–	–7 250	–6 606
Amorterade belopp	–	13 856	–	–
<b>Vid årets slut</b>	<b>–</b>	<b>–</b>	<b>–13 856</b>	<b>–6 606</b>

Ersättningar till ledande befattningshavare framgår av not 7.



## NOT 28 – HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT

Inga väsentliga händelser har skett efter rapportperiodens slut.

## NOT 29 – EFFEKTER VID ÖVERGÅNG TILL INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS)

Detta är den första årsredovisning för Christian Berner-koncernen som upprättas enligt IFRS. De redovisningsprinciper som återfinns i not 2 har tillämpats när koncernredovisningen upprättats per den 31 december 2015 och för den jämförande information som presenteras per 31 december 2014, 31 december 2013 samt vid upprättandet av rapporten över periodens ingående finansiella ställning (ingångsbalansräkningen) per den 1 januari 2013 (koncernens tidpunkt för övergång till IFRS).

När ingångsbalansräkningen enligt IFRS upprättades justerades belopp som i tidigare årsredovisningar rapporterats i enlighet med Bokföringsnämndens allmänna råd 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3). En förklaring till hur övergången från tidigare redovisningsprinciper till IFRS har påverkat koncernens resultat, ställning och kassaflöde visas i de tabeller som följer nedan och i noterna som hör till dessa.

### Val som gjorts vid övergången till redovisning enligt IFRS

Övergången till IFRS redovisas i enlighet med IFRS 1, Första gången IFRS tillämpas. Huvudregeln är att alla tillämpliga IFRS- och IAS-standarder, som trätt i kraft och godkänts av EU, ska tillämpas med retroaktiv verkan. IFRS 1 innehåller dock övergångsbestämmelser som ger företagen en viss valmöjlighet.

Nedan anges de av IFRS tillåtna undantagen från fullständig retroaktiv tillämpning av samtliga standarder som koncernen valt att tillämpa vid övergången från tidigare redovisningsprinciper till IFRS.

### *Undantag för rörelseförvärv*

Standarden IFRS 1, som reglerar hur en övergång till IFRS ska göras, erbjuder möjligheten att tillämpa principerna i standarden IFRS 3, Rörelseförvärv, antingen framåtriktat från tidpunkten för övergång till IFRS eller från en specifik tidpunkt före övergångstidpunkten. Detta ger lättnader från en fullständig retroaktiv tillämpning som skulle kräva omräkning av alla rörelseförvärv före övergångstidpunkten. Koncernen har valt att tillämpa IFRS 3 framåtriktat för rörelseförvärv som äger rum efter tidpunkten för övergången till IFRS. Rörelseförvärv som skedde före övergångstidpunkten har således inte räknats om.

### *Undantag för ackumulerade omräkningsdifferenser*

IFRS 1 tillåter att ackumulerade omräkningsdifferenser redovisade i det egna kapitalet nollställs vid övergångstidpunkten. Det innebär en lättnad jämfört med att fastställa ackumulerade omräkningsdifferenser i enlighet med IAS 21, Effekterna av ändrade valutakurser, från den tidpunkt då ett dotterföretag eller intresseföretag bildades eller förvärvades. Koncernen har valt att nollställa alla ackumulerade omräkningsdifferenser i omräkningsreserven och omklassificera dessa till balanserade vinstmedel vid tidpunkten för övergången till IFRS.

### Avstämning mellan tidigare tillämpade redovisningsprinciper och IFRS

Enligt IFRS 1 ska koncernen visa en avstämning av eget kapital och summa totalresultat som redovisats enligt tidigare redovisningsprinciper för tidigare perioder med motsvarande poster enligt IFRS. Övergången från tidigare redovisningsprinciper till IFRS har inte haft någon effekt på redovisningen av det kassaflöde som genererats av koncernen. Nedanstående tabeller visar avstämningen mellan tidigare tillämpade redovisningsprinciper och IFRS för respektive period för eget kapital och summa totalresultat.

NOTER

Not 29 forts.

**Avstämning av eget kapital per 1/1-2013 och 31/12-2013**

KSEK	1 januari 2013				31 december 2013				
	Noter	Enligt tidigare redovisningsprinciper	Effekt av övergång till K3 a)	Total effekt av övergång till IFRS	Enligt IFRS	Noter	Enligt tidigare redovisningsprinciper	Total effekt av övergång till IFRS	Enligt IFRS
<b>TILLGÅNGAR</b>									
<b>Anläggningstillgångar</b>									
Immateriella tillgångar exkl. goodwill		12 088	-813	0	11 275		9 985	0	9 985
Goodwill		225	0	0	225	b)	0	225	225
Materiella anläggningstillgångar		3 711	8 610	0	12 321		11 317	0	11 317
Finansiella anläggningstillgångar		311	0	0	311	c)	372	-54	317
<b>Summa tillgångar</b>		<b>93 402</b>	<b>7 798</b>	<b>0</b>	<b>101 199</b>		<b>112 835</b>	<b>171</b>	<b>113 006</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>									
Varulager m.m.		20 920	0	0	20 920		21 848	0	21 848
Kundfordringar och andra fordringar (inkl. förutbetalda kostnader och upplupna intäkter)		52 969	0	0	52 969		63 571	0	63 571
Likvida medel		3 179	0	0	3 179		5 743	0	5 743
<b>Summa tillgångar</b>		<b>93 402</b>	<b>7 798</b>	<b>0</b>	<b>101 199</b>		<b>112 835</b>	<b>171</b>	<b>113 006</b>
<b>SKULDER OCH EGET KAPITAL</b>									
<b>Eget kapital</b>	d)					d)			
Aktiekapital		300	0	0	300		300	0	300
Reserver		231	0	0	0		0	-271	-271
Balanserad vinst inklusive årets resultat		15 016	-813	0	14 434		18 101	496	18 597
<b>Summa eget kapital</b>		<b>15 547</b>			<b>14 734</b>		<b>18 401</b>	<b>225</b>	<b>18 626</b>
<b>Långfristiga skulder</b>									
Upplåning		13 296	5 400	0	18 696		16 276	0	16 276
Avsättning för pensioner och liknande		0				c)	54	-54	
Uppskjutna skatteskulder		65	0	0	65		1 333	0	1 333
<b>Kortfristiga skulder</b>									
Upplåning		7 233	3 210	0	10 443		12 922	0	12 922
Leverantörsskulder		29 480	0	0	29 480		31 510	0	31 510
Aktuella skatteskulder		149	0	0	149		0	0	0
Övriga kortfristiga skulder		9 868	0	0	9 868		10 358	0	10 358
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		17 765	0	0	17 765		21 981	0	21 981
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>93 402</b>	<b>7 798</b>	<b>0</b>	<b>101 199</b>		<b>112 835</b>	<b>171</b>	<b>113 006</b>

Not 29 forts.

## Avstämning av eget kapital per 31/12-2014

	31 december 2014			
	Noter	Enligt tidigare redovisningsprinciper	Total effekt av övergång till IFRS	Enligt IFRS
<b>TILLGÅNGAR</b>				
<b>Anläggningstillgångar</b>				
Immateriella tillgångar exkl goodwill		8 695	0	8 695
Goodwill	b)	0	225	225
Materiella anläggningstillgångar		10 726	0	10 726
Finansiella anläggningstillgångar	c)	396	-123	273
<b>Omsättningstillgångar</b>				
Varulager m.m.		22 132	0	22 132
Kundfordringar och andra fordringar (inkl förutbetalda kostnader och upplupna intäkter)		54 628	0	54 628
Likvida medel		47 993	0	47 993
<b>Summa tillgångar</b>		<b>144 569</b>	<b>102</b>	<b>144 671</b>
<b>SKULDER OCH EGET KAPITAL</b>				
<b>Eget kapital</b>				
Aktiekapital		625	0	625
Övrigt tillskjutet kapital			41 228	41 228
Reserver		0	98	98
Balanserad vinst inklusive årets resultat		68 332	-41 101	27 231
<b>Summa eget kapital</b>		<b>68 958</b>	<b>225</b>	<b>69 182</b>
<b>Långfristiga skulder</b>				
Upplåning		6 971	0	6 971
Avsättning för pensioner och liknande förpliktelser		123	-123	0
Uppskjutna skatteskulder		1 534	0	1 534
<b>Kortfristiga skulder</b>				
Upplåning		4 818	0	4 818
Leverantörsskulder		31 316	0	31 316
Aktuella skatteskulder		67	0	67
Övriga kortfristiga skulder		10 471	0	10 471
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		20 313	0	20 313
<b>Summa eget kapital och skulder</b>		<b>144 569</b>	<b>102</b>	<b>144 671</b>

NOTER

Not 29 forts.

**Avstämning av summa totalresultat per 2013 samt 2014**

Summa totalresultat	2013			2014				
	Noter	Resultaträkning (enligt tidigare redovisnings- principer)	Total effekt av övergång till IFRS	Enligt IFRS	Noter	Resultaträkning (enligt tidigare redovisnings- principer)	Total effekt av övergång till IFRS	Enligt IFRS
KSEK								
Nettoomsättning		378 286	0	378 286		378 123	0	378 123
Övriga rörelseintäkter		15 331	0	15 331		15 914	0	15 914
<b>Summa</b>		<b>393 617</b>	<b>0</b>	<b>393 617</b>		<b>394 037</b>	<b>0</b>	<b>394 037</b>
Handelsvaror		-241 389	0	-241 389		-237 027	0	-237 027
Övriga externa kostnader		-37 264	0	-37 264		-40 655	0	-40 655
Personalkostnader		-96 225	0	-96 225		-100 382	0	-100 382
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	b)	-4 913	225	-4 688		-4 810	0	-4 810
Övriga rörelsekostnader				0		0	0	0
<b>Rörelseresultat</b>		<b>13 826</b>	<b>225</b>	<b>14 051</b>		<b>11 163</b>	<b>0</b>	<b>11 163</b>
Finansiella intäkter		421	0	421		590	0	590
Finansiella kostnader		-1 413	0	-1 413		-601	0	-601
Finansiella poster – netto		-992	0	-992		-11	0	-11
<b>Resultat efter finansiella poster</b>		<b>12 834</b>	<b>225</b>	<b>13 059</b>		<b>11 151</b>	<b>0</b>	<b>11 151</b>
Inkomstskatt		-3 241	0	-3 241		-2 517	0	-2 517
<b>Årets resultat</b>		<b>9 593</b>	<b>225</b>	<b>9 818</b>		<b>8 634</b>	<b>0</b>	<b>8 634</b>
<b>Övrigt totalresultat</b>								
Valutakursdifferenser	d)	0	-271	-271	d)	0	369	369
<b>Summa totalresultat för året</b>		<b>9 593</b>	<b>-47</b>	<b>9 547</b>		<b>8 634</b>	<b>369</b>	<b>9 003</b>

Not 29 forts.

#### a) Effekt av övergång till K3

Koncernen gick i årsredovisningen 2014 över till redovisning enligt K3, med övergångsdatum 2013-01-01. Effekter av övergången avsåg finansiella leasing-avtal samt ytterligare avskrivningar av distributionsrätter. Då effekten av övergång till K3 endast redovisades på en rad i årsredovisningen 2014 har koncernen valt att tydliggöra effekten per rad vid övergång till IFRS. I övrigt hänvisas till kommentarer till övergången i årsredovisningen 2014.

#### b) Återläggning av avskrivning goodwill

I redovisningen enligt tidigare redovisningsprinciper skrevs goodwill av över den period den beräknades ge ekonomiska fördelar. Enligt IFRS skrivs inte goodwill av utan istället genomförs årliga nedskrivningstest. De årliga nedskrivningstest som genomförts har ej påvisat att något nedskrivningsbehov av goodwill skulle föreligga. De avskrivningar på goodwill som redovisats före tidpunkten för övergång till redovisning enligt IFRS kvarstår eftersom Christian Berner valt att tillämpa undantaget i IFRS 3 att inte räkna om tidigare rörelseförvärv. Återläggning av avskrivningar på goodwill görs därför första gången för räkenskapsåret 2013. Avskrivningar avseende goodwill har därmed återlagts för räkenskapsåret 2013 med 225 KSEK. Inga ytterligare avskrivningar gjordes 2014. Effekt av övergång på totalresultatet avseende återläggning av goodwill är totalt för räkenskapsåret 2013 225 KSEK.

#### c) Netto-redovisning av pensioner

För VD har tecknats en kapitalförsäkring under räkenskapsåret 2013. Koncernens pensionsåtagande motsvarar det verkliga värdet på kapitalförsäkringen, samt tillkommande särskild löneskatt på pensionsförpliktelsen. Enligt K3 ska bruttoredovisning ske av kapitalförsäkringen respektive pensionsåtagandet. Vid övergång till IFRS redovisas detta dock netto i balansräkningen. Pensionsåtagandet per 2014-12-31 var 123 KSEK, och per 2013-12-31 54 KSEK.

#### d) Omklassificeringar inom eget kapital och effekt på balanserade vinstmedel

Vid en övergång till redovisning enligt IFRS delas inte längre eget kapital upp i bundet och fritt eget kapital. Bundna reserver klassificeras om till balanserade vinstmedel, till den del de inte avser övrigt tillskjutet kapital, dvs tillskott som lämnats från ägarna i form av exempelvis nyemissioner, aktieägartillskott etc. Omräkningsdifferenser redovisas enligt IFRS i posten "Reserver" inom eget kapital. Koncernen har valt att nollställa de ackumulerade omräkningsdifferenserna vid övergång till IFRS, varför inget belopp hänförs till reserver per 2013-01-01. I efterföljande perioder redovisas omräkningsdifferenserna avseende omräkning av dotterföretag i "Övrigt totalresultat", och balanseras i "Reserver". Balanserat resultat och årets resultat redovisas på en rad enligt IFRS och benämns "Balanserat resultat inklusive årets totalresultat". Nedan framgår omklassificering inom eget kapital vid tidpunkt för övergång till redovisning enligt IFRS.

KSEK	Eget kapital, uppställningsform, enligt tidigare tillämpade redovisningsprinciper	Omklassificering	Uppställningsform eget kapital enligt IFRS	Omklassificerade belopp per eget kapital komponent innan K3- respektive IFRS-justeringar
Aktiekapital	300		Aktiekapital	300
Bundna reserver	231	-231	Balanserad vinst inkl årets totalresultat	15 247
Fria reserver	12 947	231		
Årets resultat	2 069			
<b>Summa eget kapital per 2013-01-01</b>	<b>15 547</b>	<b>0</b>	<b>Summa eget kapital</b>	<b>15 547</b>

## NOTER

Not 29 forts.

Övergång till redovisning enligt IFRS har haft följande effekt på balanserade vinstmedel inklusive årets resultat per 2013-12-31 och 2014-12-31:

<b>KSEK</b>	<b>2013-12-31</b>	<b>2014-12-31</b>
Återläggning av avskrivningar på goodwill	225	225
Omföring av omräkningsdifferenser till reserver	271	-98
Omföring av emissionslikvid till övrigt tillskjutet kapital		-41 228
<b>Total effekt</b>	<b>496</b>	<b>-41 101</b>

Övergång till redovisning enligt IFRS hade ingen effekt på balanserade vinstmedel per 2013-01-01.

### **Omklassificeringar enligt IAS 1**

#### *Balansräkningen*

Omrubriceringar respektive omklassificeringar har skett av följande poster i balansräkningen; "Kassa bank" benämns "Likvida medel". Avsättningar ska enligt IFRS inte längre redovisas under egen rubrik benämnd "Avsättningar", utan redovisas under någon av rubrikerna "Långfristiga skulder" eller "Kortfristiga skulder" beroende på avsättningens karaktär.

Vissa omklassificeringar inom det egna kapitalet har gjorts (se ovan). Eget kapital är uppdelat i aktiekapital, samt balanserad vinst inklusive periodens resultat. Vid övergång till IFRS har inga poster redovisats i posten "Reserver", då koncernen valt att tillämpa undantaget avseende ackumulerade omräkningsdifferenser vid övergång till IFRS.

#### *Resultaträkningen*

Omrubriceringar och omklassificeringar har skett av följande poster i rapport över totalresultat; "Ränteintäkter och liknande resultatposter" benämns "Finansiella intäkter", "Räntekostnader och liknande resultatposter" benämns "Finansiella kostnader" och "Skatt på årets resultat" benämns "Inkomstskatt". Koncernen redovisar valutakursdifferenser från omräkning av dotterföretag i "Övrigt totalresultat" i och med övergången till IFRS. Enligt IFRS redovisas endast transaktioner med aktieägare direkt i eget kapital övriga poster redovisas i övrigt totalresultat och balanseras i eget kapital.

## MODERFÖRETAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	Not	2015	2014
<b>Rörelseintäkter</b>			
Nettoomsättning	3, 14	10 050	10 779
<b>Summa</b>		<b>10 050</b>	<b>10 779</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Köpta tjänster	14	-10 050	-10 779
Övriga externa kostnader	4, 5	-2 703	-930
Personalkostnader	4	-	-2 056
<b>Summa rörelsens kostnader</b>		<b>-12 753</b>	<b>-13 765</b>
<b>RÖRELSERESULTAT</b>		<b>-2 703</b>	<b>-2 986</b>
Resultat från andelar i koncernföretag	6	1 787	2 551
Ränteintäkter och liknande resultatposter	6, 7	47	79
Räntekostnader och liknande resultatposter	6, 7	-32	-89
<b>Summa resultat från finansiella poster</b>		<b>1 802</b>	<b>2 540</b>
<b>Resultat före skatt</b>		<b>-901</b>	<b>-445</b>
Bokslutsdispositioner	8	12 000	7 000
Skatt på årets resultat	9	-2 048	-881
<b>ÅRETS RESULTAT</b>		<b>9 050</b>	<b>5 673</b>

I moderföretaget återfinns inga poster som redovisas som övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med årets resultat.

## BALANSRÄKNING MODERFÖRETAGET

KSEK	Not	2015	2014
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	10	65 540	65 540
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>		<b>65 540</b>	<b>65 540</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>		<b>65 540</b>	<b>65 540</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Fordringar på koncernföretag	14	6 787	1 457
Övriga fordringar		924	97
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>		<b>7 711</b>	<b>1 555</b>
Kassa och bank	11	38 144	37 808
<b>Summa omsättningstillgångar</b>		<b>38 144</b>	<b>37 808</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>		<b>111 395</b>	<b>104 902</b>



KSEK	Not	2015	2014
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital		625	625
Uppskrivningsfond		37 000	37 000
Reservfond		1	1
<b>Summa bundet eget kapital</b>		<b>37 626</b>	<b>37 626</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Balanserad vinst eller förlust		59 983	58 999
Årets vinst		9 050	5 673
<b>Summa fritt eget kapital</b>		<b>69 033</b>	<b>64 672</b>
<b>Summa eget kapital</b>		<b>106 659</b>	<b>102 298</b>
<b>Skulder</b>			
<b>Långfristiga skulder</b>			
Skulder till koncernföretag	12	840	840
<b>Summa långfristiga skulder</b>		<b>840</b>	<b>840</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Aktuella skatteskulder		2 925	877
Övrig kortfristiga skulder		270	–
Upplupna kostn. o förutb. Intäkter	13	701	887
<b>Summa kortfristiga skulder</b>		<b>3 896</b>	<b>1 764</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		<b>111 395</b>	<b>104 902</b>
Ställda säkerheter		–	–
Ansvarsförbindelser		–	–

# MODERFÖRETAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

KSEK	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital	
	Aktiekapital	Uppskrivningsfond	Reservfond	Balanserade vinstmedel inkl. årets resultat	Summa
<b>Ingående balans per 1 januari 2014</b>	<b>300</b>	<b>37 000</b>	<b>1</b>	<b>17 971</b>	<b>55 272</b>
Årets resultat tillika totalresultat 2014				5 673	<b>5 673</b>
<b>Summa totalresultat</b>	300	37 000	1	23 644	<b>60 945</b>
Nyemission	325			41 028	<b>41 353</b>
<b>Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital</b>					
<b>Utgående balans per 31 december 2014</b>	<b>625</b>	<b>37 000</b>	<b>1</b>	<b>64 672</b>	<b>102 298</b>
Årets resultat tillika totalresultat 2015				9 050	<b>9 050</b>
<b>Summa totalresultat</b>	625	37 000	1	73 723	<b>111 349</b>
<b>Summa tillskott från och värdeöverföringar till aktieägare, redovisade direkt i eget kapital</b>				-4 690	<b>-4 690</b>
<b>Utgående balans per 31 december 2015</b>	<b>625</b>	<b>37 000</b>	<b>1</b>	<b>69 033</b>	<b>106 659</b>

# MODERFÖRETAGETS KASSAFLÖDESANALYS

KSEK	2015	2014
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>		
Resultat före finansiella poster	-2 703	-2 986
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	-	-
Erhållen ränta och liknande poster	47	79
Erlagd ränta och liknande poster	-32	-89
Betald inkomstskatt	-886	-11
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital</b>	<b>-3 574</b>	<b>-3 007</b>
Förändring övriga kortfristiga fordringar	-5 271	6 631
Förändring övriga kortfristiga rörelseskulder	84	500
<b>Summa förändring av rörelsekapital</b>	<b>-5 187</b>	<b>7 131</b>
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-8 761</b>	<b>4 124</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>		
Erhållen utdelning	1 787	2 551
Erhållet koncernbidrag	12 000	7 000
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>13 787</b>	<b>9 551</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>		
Nyemission	-	41 353
Amortering av lån	-	-17 220
Utbetald utdelning	-4 690	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-4 690</b>	<b>24 133</b>
<b>Minskning / ökning likvida medel</b>		
Årets kassaflöde	336	37 808
Kursdifferens i likvida medel	-	-
Likvida medel vid årets början	37 808	-
<b>Likvida medel vid årets slut</b>	<b>38 144</b>	<b>37 808</b>

# MODERFÖRETAGET – NOTER

## NOT 1 – ALLMÄN INFORMATION

Christian Berner Tech Trade AB (publ) (moderföretaget) ansvarar för koncernens affärsutveckling, förvärv, finansiering, styrning och analys.

Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i Sverige och med säte i Mölnlycke. Huvudkontorets postadress är Box 88, 435 22 Mölnlycke och besöksadress är Designvägen 1 i Mölnlycke.

Om inte annat särskilt anges, redovisas alla belopp i tusentals kronor. Uppgift inom parentes avser jämförelseåret.

## NOT 2 – SAMMANFATTNING AV MODERFÖRETAGETS VIKTIGA REDOVISNINGSPRINCIPER

De viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats när denna årsredovisning upprättats anges nedan. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges.

Årsredovisningen för moderföretaget är upprättad i enlighet med RFR 2 Redovisning för juridiska personer och Årsredovisningslagen. I de fall moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernens redovisningsprinciper, som beskrivs i not 2 i koncernredovisningen, anges dessa nedan.

I samband med övergången till redovisning enligt IFRS i koncernredovisningen, har moderföretaget övergått till att tillämpa RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Övergången från tidigare tillämpade redovisningsprinciper till RFR 2 har inte haft någon effekt på moderföretagets resultaträkning och eget kapital.

Årsredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden.

Att upprätta rapporter i överensstämmelse med RFR 2 kräver användning av en del viktiga uppskattningar för redovisningsändamål. Vidare krävs att ledningen gör vissa bedömningar vid tillämpningen av moderföretagets redovisningsprinciper. De områden som innefattar en hög grad av bedömning, som är komplexa eller sådana områden där antaganden och uppskattningar är av väsentlig betydelse för årsredovisningen anges i koncernredovisningens not 4.

För information om finansiella risker hänvisas till koncernredovisningen not 3.

Moderföretaget tillämpar andra redovisningsprinciper än koncernen i de fall som anges nedan:

### Uppställningsformer

Resultat- och balansräkning följer årsredovisningslagens uppställningsform. Rapport över förändring av eget kapital följer också koncernens uppställningsform men ska innehålla de kolumner som anges i ÅRL. Vidare innebär det skillnad i benämningar, jämfört med koncernredovisningen, främst avseende finansiella intäkter och kostnader och eget kapital.

### Andelar i dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet inkluderas förvävsrelaterade kostnader och eventuella tilläggsköpeskillingar.

När det finns en indikation på att andelar i dotterföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas i posterna "Resultat från andelar i koncernföretag".

### Aktieägartillskott och koncernbidrag

Koncernbidrag lämnade från moderföretag till dotterföretag och koncernbidrag erhållna till moderföretag från dotterföretag redovisas som bokslutsdisposition. Lämnat aktieägartillskott redovisas i moderbolaget som en ökning av andelens redovisade värde och i det mottagande företaget som en ökning av eget kapital.

### Finansiella instrument

IAS 39 tillämpas ej i moderföretaget och finansiella instrument värderas till anskaffningsvärde. Inom efterföljande perioder kommer finansiella tillgångar som är anskaffade med avsikt att innehas kortsiktigt att redovisas i enlighet med lägsta värdets princip till det lägsta av anskaffningsvärde och marknadsvärde.

Vid varje balansdag bedömer moderföretaget om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov i någon av de finansiella anläggningstillgångarna. Nedskrivning sker om värdenedgången bedöms vara bestående. Nedskrivning för räntebärande finansiella tillgångar redovisade till upplupet anskaffningsvärde beräknas som skillnaden mellan tillgångens redovisade värde och nuvärdet av företagsledningens bästa uppskattning av de framtida kassaflödena diskonterade med tillgångens ursprungliga effektivränta. Nedskrivningsbeloppet för övriga finansiella anläggningstillgångar fastställs som skillnaden mellan det redovisade värdet och det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nuvärdet av framtida kassaflöden (som baseras på företagsledningens bästa uppskattning).

**NOT 3 – NETTOOMSÄTTNINGENS FÖRDELNING**

Nettoomsättningen avser i sin helhet försäljning av koncerninterna tjänster.

**NOT 4 – ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA M.M.****Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader**

	2015		2014	
	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala avgifter (varav pensionskostnader)	Löner och andra ersättningar (varav tantiem)	Sociala avgifter (varav pensionskostnader)
Styrelseledamöter	758	238	611	192
varav	(0)	(0)	(0)	(0)
VD och andra ledande befattningshavare	–	–	1 500	471
varav	(0)	(0)	(1 500)	(0)
<b>Totalt</b>	<b>758</b>	<b>238</b>	<b>2 111</b>	<b>663</b>

**Könsfördelning för styrelseledamöter och ledande befattningshavare**

	2015		2014	
	Antal på balansdagen	Varav män	Antal på balansdagen	Varav män
Styrelseledamöter	8	6	7	5
VD och andra ledande befattningshavare	2	1	2	1
<b>Totalt</b>	<b>10</b>	<b>7</b>	<b>9</b>	<b>6</b>

**NOT 5 – ERSÄTTNINGAR TILL REVISORERNA**

Moderbolagets revisionsarvode faktureras annat bolag i koncernen.

**NOT 6 – FINANSIELLA POSTER**

	2015	2014
Utdelningar från dotterbolag	1 787	2 551
Ränteintäkter på banktillgodohavanden	44	0
Ränteintäkter på fordringar hos koncernföretag	–	–
Valutakursvinster på fordringar hos dotterbolag	–	79
Övriga finansiella intäkter	3	–
<b>Totala ränteintäkter och liknande resultatposter</b>	<b>1 834</b>	<b>2 630</b>
Räntekostnader på skulder till kreditinstitut	–	22
Räntekostnader på skulder till koncernföretag	–	69
Valutakursförluster	32	–
<b>Totala räntekostnader och liknande resultatposter</b>	<b>32</b>	<b>91</b>
<b>Summa finansiella poster – netto</b>	<b>1 802</b>	<b>2 540</b>

**NOT 7 – VALUTAKURSDIFFERENSER – NETTO**

Valutakursdifferenser har redovisats i resultaträkningen enligt följande:

	2015	2014
Finansiella poster – netto (not 6)	–32	79
<b>Totalt</b>	<b>–32</b>	<b>79</b>

**NOT 8 – BOKSLUTSDISPOSTIONER**

	2015	2014
Erhållna koncernbidrag	12 000	7 000
<b>Totalt</b>	<b>12 000</b>	<b>7 000</b>

**NOT 9 – SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT**

Aktuell skatt	2015	2014
Aktuell skatt på årets resultat	2 048	881
<b>Summa aktuell skatt</b>	<b>2 048</b>	<b>881</b>
<b>Summa redovisad skatt</b>	<b>2 048</b>	<b>881</b>

Inkomstskatten på resultatet före skatt skiljer sig från det teoretiska belopp som skulle ha framkommit vid användning av skattesatsen för moderföretaget enligt följande:

	2015	2014
<b>Resultat före skatt</b>	<b>11 099</b>	<b>6 555</b>
Inkomstskatt beräknad enligt skattesatsen i Sverige (22%)	2 442	1 442
Skatteeffekt av:		
Ej skattepliktig utdelning	-393	-561
<b>Summa redovisad skatt</b>	<b>2 048</b>	<b>881</b>

**NOT 10 – INNEHAV OCH INVESTERINGAR I DOTTERFÖRETAG**

	2015-12-31	2014-12-31
Ingående anskaffningsvärde	65 540	65 540
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	65 540	65 540
<b>Utgående redovisat värde</b>	<b>65 540</b>	<b>65 540</b>

Namn	Org.nr	Säte samt registrerings- och verksamhetsland	Antal aktier	Andel stamaktier som direkt ägs av moderföretaget (%)	Andel stamaktier som ägs av innehav utan bestämmande inflytande (%)	Bokfört värde 2015-12-31	Bokfört värde 2014-12-31
Christian Berner AB	556049-5235	Mölnlycke, SE	6 000	100	0	50 000	50 000
Christian Berner AS	910542788	Oslo, NO	1 000	100	0	4 375	4 375
Christian Berner OY	48788	Vanda, FI	20	100	0	5 676	5 676
A/S Christian Berner	7066	Lyngby, DK	513	100	0	4 649	4 649
A-filter AB	556065-0409	Göteborg, SE	6 000	100	0	720	720
Satron Instruments Process & Miljö AB	556473-1783	Säffle, SE	1 000	100	0	120	120
						<b>65 540</b>	<b>65 540</b>

**NOT 11 – LIKVIDA MEDEL**

	2015-12-31	2014-12-31
Banktillgodohavanden	38 144	37 808
<b>Totalt</b>	<b>38 144</b>	<b>37 808</b>

**NOT 12 – UPPLÅNING**

	2015-12-31	2014-12-31
<b>Långfristig</b>		
Skulder till koncernföretag	840	840
<b>Summa långfristig upplåning</b>	<b>840</b>	<b>840</b>
<b>Summa upplåning</b>	<b>840</b>	<b>840</b>

**NOT 13 – UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER**

	2015-12-31	2014-12-31
Upplupna löner	701	887
<b>Totalt</b>	<b>701</b>	<b>887</b>

**NOT 14 – NÄRSTÅENDE**

Christian Berner Invest AB (registrerat i Sverige) äger 61,4% av moderföretagets aktier och har bestämmande inflytande över koncernen. Ernström Kapital AB äger 12,2% och Lannebo Micro Cap äger 10,9% av kapitalet. För resterande 15,5% av aktierna är spridningen stor. Christian Berner Invest AB är även moderföretaget i den största koncern där Christian Berner Tech Trade AB ingår. Den part som har den yttersta kontrollen över koncernen är Christian Berner Invest AB.

Följande transaktioner har skett med närstående:

**Inköp från och försäljning till dotterföretag**

Av moderföretagets nettoomsättning utgör 100% (100%) försäljning till koncernföretag, och av moderföretagets inköp utgör 79% (92%) inköp från koncernföretag.

Försäljning till dotterföretagen består av koncernadministrativa tjänster. Inköp från dotterföretagen består av koncerngemensamma kostnader för vidaredebitering. Tjänsterna köps på normala kommersiella villkor på affärs-mässig grund.

<b>Inköp av tjänster från närstående:</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>2013</b>
Management fees (CBI)	–	1 580	2 370
<b>Summa</b>	<b>–</b>	<b>1 580</b>	<b>2 370</b>

	<b>2015-12-31</b>	<b>2014-12-31</b>	<b>2013-12-31</b>	<b>2013-01-01</b>
<b>Skulder till närstående</b>	–	–	–	–
Skulder till moderbolagets aktieägare	4 690	–	13 856	6 606
<b>Skulder till aktieägare</b>				
<b>Vid årets början</b>	–	–	–	–
Av årsstämman fastställd utdelning	4 690	–	–	–
Amorterade belopp	–4 690	–	–	–
<b>Vid årets slut</b>	–	–	–	–

Ersättningar till ledande befattningshavare framgår av not 4.

**NOT 15 – HÄNDELSER EFTER RAPPORTPERIODENS SLUT**

Inga väsentliga händelser har skett efter rapportperiodens slut.

**ÖVRIGA UPPLYSNINGAR****DEFINITION AV NYCKELTAL**

**Avkastning på eget kapital:** resultat efter finansiella poster i procent av genomsnittligt justerat eget kapital

**Avkastning på totalt kapital:** rörelseresultat med tillägg för finansiella intäkter, i procent av genomsnittlig balansomslutning

**EBITDA:** rörelseresultat före räntor, skatter, nedskrivningar och avskrivningar.

**EBITDA-marginal i %:** EBITDA i procent av nettoomsättning

**EBT:** rörelseresultat före skatt

**Kassalikviditet** Omsättningstillgångar exkl. varulager i procent av kortfristiga skulder

**Resultat per aktie:** resultat efter skatt genom totalt antal aktier

**Soliditet:** justerat eget kapital i procent av balansomslutning

Koncernens resultat- och balansräkningar kommer att föreläggas årsstämman 2016-04-28 för fastställelse.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderföretagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderföretaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderföretagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderföretaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Mölnlycke 2016-04-06

**Joachim Berner**  
Styrelseordförande

**Bo Söderqvist**  
Verkställande direktör

**Nicolas Berner Wolf**  
Styrelseledamot

**Anders Birgersson**  
Styrelseledamot

**Charlotta Utterström**  
Styrelseledamot

**Lars Gatenbeck**  
Styrelseledamot

**Malin Domstad**  
Styrelseledamot

**Kurt Olofsson**  
Arbetstagarrepresentant

**Sohrab Moshiri**  
Arbetstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har lämnats 2016-04-06  
Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

**Magnus Götenfelt**  
Auktoriserad revisor



# REVISIONSBERÄTTELSE

Till årsstämman i Christian Berner Tech Trade AB (publ), org.nr 556026-3666

## RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Christian Berner Tech Trade AB (publ) för år 2015. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 28–70.

### Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och en koncernredovisning som ger en rättvisande bild enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen, och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

### Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala oss om årsredovisningen och koncernredovisningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att vi följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen och koncernredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen och koncernredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovis-

ningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen och koncernredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### Uttalanden

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2015 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2015 och av dess finansiella resultat och kassaflöden för året enligt International Financial Reporting Standards, såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

## **RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR**

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Christian Berner Tech Trade AB (publ) för år 2015.

### **Styrelsens och verkställande direktörens ansvar**

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

### **Revisorns ansvar**

Vårt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala oss om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av vår revision. Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för vårt uttalande om ansvarsfrihet har vi utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningskyldig mot bolaget. Vi har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

### **Uttalanden**

Vi tillstyrker att årsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Göteborg den 6 april 2016

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Magnus Götenfelt  
Auktoriserad revisor

# ÅRSSTÄMMA OCH RAPPORTERINGSTILLFÄLLEN

## 28 april, 2016

Årsstämma 2016

Årsstämman hålls på huvudkontoret, i Mölnlycke,  
den 28 april 2016, kl. 16.00

## 28 april, 2016

Delårsrapport första kvartalet 2016

## 17 augusti, 2016

Delårsrapport andra kvartalet 2016

## 19 oktober, 2016

Delårsrapport tredje kvartalet 2016

## 22 februari, 2017

Bokslutskommuniké 2016

Solberg  
Foto: Johan Wingborg  
Tryck: Billes tryckeri

En klimatneutral trycksak



## KONTAKTUPPGIFTER

### Investerarrelationer:

Bo Söderqvist 031-33 66 910

CHRISTIAN BERNER TECH TRADE AB (publ)  
Org. nr: 556026-3666  
Box 88, SE-435 22 Mölnlycke  
Besöksadress: Designvägen 1, 435 33 Mölnlycke  
Tel +46 31 33 66 900  
E-mail: [info@christianberner.com](mailto:info@christianberner.com)  
[www.christianberner.com](http://www.christianberner.com)

Christian Berner AB  
Tel. +46 31 33 66 900

Christian Berner AS Norge  
Tel. +47 23 34 84 00

A/S Christian Berner Danmark  
Tel. +45 7025 4242

Christian Berner OY Finland  
Tel. +358 9 2766 830



CHRISTIAN BERNER TECH TRADE AB  
LEDANDE PARTNER FÖR TEKNISKA LÖSNINGAR

[info@christianberner.com](mailto:info@christianberner.com) • [www.christianberner.com](http://www.christianberner.com)